PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

Strada Coralilor, nr. 20C, Bucuresti, Romania
office@prospectiuni.com; www.prospectiuni.com
CIF: RO1552801; Nr. reg. com. J1991004072401

Raport Administratorilor pentru anul 2025

Pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2025
Data raportului: 25 martie 2026
Denumirea societatii comerciale: PROSPECTIUNI S.A
Sediul social: str. Coralilor, nr. 20C, Sector 1, Bucuresti
Numarul de telefon/fax: 021.404.28.00/ 021.319.66.56
Codul unic de inregistrare la Oficiul Registrului Comertului: 1552801
Numar de ordine in Registrul Comertului: J1991004072401
Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise: Bursa de Valori Bucuresti, Segment ATS administrat de BVB, categoria AeRO Premium (PRSN)
Capitalul social subscris si varsat: 71.804.872,50 lei
Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comerciala

1. Analiza activitatii societatii comerciale

2. Prezentare generala

Prospectiuni S.A., (in continuare denumita „Prospectiuni" sau „Societatea") s-a infiintat in anul 1991 in baza HGR 193/22.03.1991 si este persoana juridica cu capital privat din anul 2000, avand o experienta de peste 70 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate (fondata in anul 1950 cu denumirea IPGGH - Intreprinderea de Prospectiuni Geologice si Geofizice de hidrocarburi).

Societatea furnizeaza servicii de *achizitie date geofizice* si servicii de *investigare geofizica si perforare in gauri de sonda* la cele mai inalte standarde. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In baza deciziei Bursei de Valori Bucuresti nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobata admiterea la tranzactionare a actiunilor Societatii in cadrul sistemului alternativ de tranzactionare administrat de BVB, Sectiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Actiuni (Piata AeRo), inceperea tranzactionarii fiind data de 21.08.2015. Registrul actionarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. Bucuresti.

In prezent, Prospectiuni poate pune la dispozitie echipe dotate cu tehnologii de ultima generatie, care pot asigura achizitia de date geofizice, incluzand:

- Peste 250 de profesionisti in domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere si in alte domenii de specialitate;
- Sisteme de inregistrare date geofizice: sistem nodal de ultima generatie Quantum (Inova);

- Vibratoare de diverse gabarite;
- Echipamente de investigare geofizica si perforare pentru gauri de sonde tubate, de ultima generatie;
- Acces la alte echipamente, daca este nevoie, prin contracte incheiate cu partenerii din domeniu.

Societatea isi desfasoara activitatea avand personal cu inalta calificare si experienta atat in modelarea, achizitia si procesarea de date geofizice 2D si 3D cat si in activitatea de investigare geofizica si perforare in gauri tubate de sonde.

Aceasta varietate de echipamente, personalul si suportul tehnologic, impreuna cu resursele puse la dispozitie de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea sa fie foarte flexibila si adaptabila. Echipa de manageri este capabila sa lucreze indeaproape cu fiecare client, reusind sa ofere solutii personalizate fiecarui proiect, pentru a asigura achizitia unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, atat din punct de vedere tehnic cat si al costurilor.

Prin urmare, Societatea furnizeaza solutii integrate geologice, geofizice si de mediu companiilor care activeaza in domeniul resurselor naturale.

In cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea si istoria indelungata a companiei, astfel:

- Excelenta profesionala;
- Deschidere si transparenta;
- Responsabilitate si integritate;
- Perfectionare si inovare;
- Lucrul in echipa si spiritul de echipa;
- Respect pentru semeni si pentru mediu.

Aceste valori se regasesc in actiunile noastre prin:

- O cultura vie privind Securitatea si Sanatatea in Munca (SSM) prin care sa atingem obiectivul de zero accidente la locul de munca, aceste practici fiind adoptate atat la locul de munca, acasa, cat si in comunitatile in care lucram;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sanatoase si a unor tehnici geologice si geofizice optime;
- Imbunatatirea permanenta a tehnologiilor, capacitatilor, procedurilor de functionare si a serviciilor noastre;

2.1.1. Elemente de evaluare generala:

a) Pierdere bruta	2.114.217 lei
Pierdere neta	3.000.925 lei
b) Cifra de afaceri	158.263.525 lei
c) Venituri totale	164.971.859 lei
d) Costuri totale	167.086.076 lei
e) Disponibilitati banesti	6.920.063 lei

2.1.2. Evaluarea nivelului tehnic al societatii comerciale

2.1.2.1. Evaluarea serviciilor de achizitie date geofizice

Pe parcursul anului 2025 au fost desfasurate servicii de achizitie date geofizice pentru SNGN Romgaz SA, in cadrul proiectului Lot 2 RG 04 Moldova Nord, precum si pentru Stratum Energy, in cadrul proiectului 3D Leontinesti. Suprafata totala de achizitie date geofizice aferenta celor doua proiecte a insumat 409,84 km^2.

Echipamentele utilizate in procesul de achizitie a datelor seismice, respectiv sistemul nodal Quantum si dispozitivele Seismic Source pentru aplicarea metodei vibroseis, au contribuit la reducerea duratei de executie a lucrarilor, precum si la diminuarea impactului asupra terenurilor traversate. Sistemul nodal Quantum a fost utilizat la toate proiectele de achizitie date desfasurate in anul 2025 si a fost completat, pentru monitorizarea zgomotului, cu echipamente Sercel 428. De asemenea, in anul 2025 a fost utilizat pentru prima data sistemul autonom de achizitie a datelor geofizice prin metoda vibroseis, ca urmare a achizitionarii dispozitivelor Seismic Source.

Personalul Societatii a gestionat in mod eficient aspectele legate de accesul pe teren in cadrul proiectelor mentionate, iar situatiile mai dificile aparute pe parcursul desfasurarii lucrarilor au fost solutionate de reprezentantii nostri din teren. In aceste conditii, volumul lucrarilor de achizitie realizate s-a incadrat in planificarea stabilita.

In anul 2025, rezultatele obtinute si feedback-ul primit de la clienti au fost pozitive, Compania reusind sa faca fata cu succes tuturor provocarilor privind serviciile executate.

2.1.2.2. Evaluarea serviciilor de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda

In cursul anului 2025 a continuat dezvoltarea diviziei Geofizica de Sonda (investigare geofizica in gaura de sonda tubata si perforare) pe piata de servicii din Romania. Aceste lucrari de geofizica de sonda sunt destinate identificarii de noi rezerve de titei si gaze, punerii in productie a sondelor si evaluarii integritatii materialului tubular al sondelor existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania, care pot beneficia de serviciile noastre.

Prospectiuni SA – Departamentul Geofizica de Sonda a executat 870 de operatii la sonde (fata de 795 in 2024). Acestea au constat in operatii de investigare geofizica in gauri tubate si de punere in productie a numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei, dintre care enumeram: OMV Petrom, Romgaz, Expert Petroleum, Stratum Energy, Dacian Petroleum, Amromco, Develtor, Mazarine, etc. De asemenea, au fost prestate servicii si in afara granitelor Romaniei, in Albania (EDG Services), Ungaria (Geoinform) si Austria (OMV Austria).

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

In 2025 au continuat colaborarile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (PNN Plus - evaluarea saturatiei in fluide, Silixa - fibra optica, Corelab - casing patch, Stimstixx - stimulare cu acid, Enhanced Energetics – stimularea sondelor cu propelant, GoWell – evaluare integritate echipare sonde, EV Camera – investigatii camera video, etc.).

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat cele mai noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania, mai ales la lucrarile executate pentru OMV Petrom si Romgaz.

Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate, in conditiile respectarii stricte a normelor de securitate si sanatate in munca.

Pe parcursul anului, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare s-a mentinut la un nivel ridicat, in principal datorita tendintei de revigorare a pretului petrolului si gazelor pe piata mondiala, cauzata si de razboiul din Ucraina. In decursul acestui an s-au semnat si au intrat in vigoare noi contracte pentru servicii de perforare si investigare geofizica cu OMV Petrom (volumul lucrarilor pentru acest client crescand semnificativ) dar si cu Romgaz, pentru o durata de 4 ani. Desi exista o concurenta puternica din partea companiilor multinationale, precum Weatherford , care presteaza servicii asemanatoare, Prospectiuni SA a avut rezultate foarte bune in ceea ce priveste calitatea, promptitudinea in efectuarea lucrarilor cat si pretul competitiv. Acestea au dus la aprecieri pozitive din partea tuturor clientilor nostri, avand un impact financiar pozitiv, trend care va fi continuat si in 2026.

Investitiile facute in 2025, in echipamente (echipamente de control al presiunii, camioane de transport dotate cu macara, echipamente noi de investigare a integritatii sondelor) si personal (angajare de personal experimentat, cursuri de formare specifice), ne-au permis marirea capacitatilor de lucru, avand in momentul de fata 11 echipamente complete pentru executarea acestor tipuri de operatii.

Pentru anul 2026, divizia de carotaj isi propune consolidarea realizarilor si mentinerea contractelor in vigoare, castigarea tuturor licitatiilor la care va participa, gasirea de noi clienti atat pe plan intern cat si extern, marirea capacitatii de lucru si introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea ajuta la cresterea productiei dar si la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei.

Acum, la peste zece ani de la infiintarea diviziei, putem spune ca am acumulat experienta si am devenit cunoscuti pe piata acestor servicii, rezultatele obtinute si feedback-ul primit de la clienti fiind unul pozitiv, societatea urmand sa dezvolte aceasta activitate si sa mareasca portofoliul de clienti in perioada urmatoare.

2.1.2.3. Evaluarea serviciilor procesare date geofizice (SPIDS)

In anul 2025 SPIDS si-a desfasurat activitatea principala, de procesare date seismice 2D / 3D, in baza contractelor / comenzilor primite de la clienti:

- 267 km2 3D Muntenia NE – Conduratu pentru SNGN Romgaz S.A.;
- 198 km2 Lot 02 RG 04 3D Moldova Nord pentru SNGN Romgaz S.A.;
- 200 km 2.5D Dragutesti pentru OMV Petrom.

S-au efectuat cursuri de instruire cu softul de procesare date seismice al firmei DUG, ca o continuare a instruirii parcursa in anii anteriori.

Operatiunile de lucru, training si informare de grup s-au desfasurat online, prin tehnologii specifice.

2.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni SA, buna desfasurare a procesului de productie este direct influentata de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

In decursul anului 2025, Societatea a incercat sa mentina in bune conditii relatiile cu furnizorii traditionali: OMV Petrom, Maxam Romania, Augsburg International, Unix, Metalica Leordeni, Repsond Company, Inova, GoWell, Hunting, Brico Oil Tools, Owen Oil Tools, Geodynamics, DynaEnergetics.

Principalele activitati desfasurate de catre Departamentul de Achizitii si logistica au fost urmatoarele:

- Achizitia a 6 autoutilitare Toyota Hilux cu 5 locuri, respectiv 8 Dacia Duster, necesare pentru activitatea echipelor seismice;
- Achizitia unui camion MAN (sasiul), respectiv carosarea acestui sasiu in unitate wireline pentru activitatea de logging;
- Achizitia unor echipamente de investigare pentru integritatea sondelor de la firma Gowell-UAE, necesare pentru activitatea de logging;
- Achizitia de componente hardware si incarcatoare necesare in activitatea de perforare sonde, necesare pentru divizia de logging;
- Achizitia unei drone DJI Mavic 2, necesara pentru activitatea topografica in cadrul echipelor seismice;
- Achizitia de piese de schimb pentru reparatia capitala a utilajelor de tip vibrator din dotarea seismicii;
- Asigurarea suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru intretinerea si reparatia autovehiculelor de teren 4x4, tractoare, utilaje, operatiuni ce se realizeaza in regie proprie, la Baza de Reparatii Bucuresti.

De pe piata externa, au mai fost achizitionate piese de schimb pentru echipament geofizic, respectiv explozibil, dispozitive si piese de schimb pentru divizia de logging. Pentru facilitarea acestor operatiuni, societatea a beneficiat de serviciile companiilor internationale de transport si vama.

In pofida dificultatilor operationale cu care ne-am confruntat, nu s-au semnalat disfunctionalitati in ceea ce priveste procesul de aprovizionare tehnico-materiala si in relatiile cu furnizorii.

2.1.4. Evaluarea activitatii de vanzare

Principalul obiectiv in anul 2025 a fost valorificarea oportunitatilor din piata de servicii geofizice prin participarea la licitatiile din Romania sau tarile invecinate si castigarea acestora, in vederea obtinerii de contracte.

In ceea ce priveste activitatea de vanzare, Prospectiuni si-a propus atingerea urmatoarelor obiective:

- Onorarea a cel putin 80% din invitatiile de precalificare sau participare la licitatii;
- Castigarea a cel putin 50% din licitatiile la care compania a participat;
- Obtinerea a cel putin un contract pe achizitie date geofizice pe plan extern.

Aceste procente au fost realizate in ceea ce priveste achizitia de date seismice, iar in activitatea de carotaj geofizic si perforare in gauri de sonda acestea au fost depasite.

In cursul anului, au fost incheiate contracte de achizitie (SNGN Romgaz S.A. – 3D; Stratum - 3D) si procesare date seismice.

Trebuie mentionat, faptul ca atat pe piata interna, cat si pe piata internationala, lucrarile de achizitie si procesare de date seismice si cele de perforare si investigare sonde sunt atribuite numai in urma precalificarii si castigarii licitatiilor organizate pentru aceste proiecte. In general licitatiile de pe piata interna au fost organizate prin sistemul electronic de achizitii publice SEAP – SICAP, ARIBA pentru OMV Petrom, iar pe plan extern acestea fiind organizate de companiile mari tot on-line pe site-urile proprii de licitatii.

In ceea ce priveste activitatea de achizitie date geofizice, principalii competitori ai companiei sunt Geofizyka Torun Polonia, Acoustic Geophysical Services Ungaria, DMT Gmbh Germania, Enterprise Ltd (Vikoil Ucraina), BGP China, iar pentru lucrarile de investigare si perforare in gaura de sonda principalul competitor este Weatherford Atlas GIP.

Un punct de referinta il reprezinta intrarea, prin intermediul subsidiarei (UA GEO llc), pe piata de achizitii de date geofizice din Ucraina, care (desi se afla intr-o situatie geopolitica dificila), prezinta numeroase proiecte interesante. Acest pas strategic marcheaza inceputul dezvoltarii unei activitati consistente pe o piata promitatoare, vecina Romaniei.

Urmarim activ proiecte si oportunitati internationale, studiind site-urile de licitatii europene si colaboram cu reprezentanti din Polonia, Kazahstan, Ungaria, Croatia, Kuweit, Kurdistan, Grecia, Ucraina, Bulgaria, Libia, Angola, Pakistan si India, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Suntem permanent preocupati de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: OMV Petrom, SNGN Romgaz, Hunt Oil Company Romania, NIS, MOL, INA, Mazarine Energy.

2.1.5. Evaluarea aspectelor legate de angajatii/ personalul Societatii

Un aspect specific activitatii de achizitie de date geofizice l reprezinta variatia semnificativa a numarului de personal, determinata In mod direct de perioadele de executie a lucrarilor, de numarul contractelor aflate In derulare, precum si de termenele acestora. Fluctuatia personalului este influentata in principal de componenta sezoniera a fortei de munca.

Analiza evolutiei numericului de personal din anul 2025 evidentiaza o stabilitate relativa a angajatilor permanenti, care reprezinta nucleul operational al companiei. Fluctuatiile semnificative ale personalului temporar sunt corelate cu caracterul sezonier al activitatilor, in special in perioadele de mobilizare pentru lucrarile din teren. Aceasta structura flexibila a fortei de munca permite adaptarea rapida la cerintele proiectelor si optimizarea costurilor operationale.

Caracterul sezonier specific proiectelor de achizitie de date geofizice a determinat ca, si in anul 2025, sa existe perioade fara lucrari efective pe teren. Aceasta situatie a condus la o reducere semnificativa a numarului de salariati, in special in randul personalului angajat cu contracte individuale de munca pe durata determinata.

In acest context, a fost necesara adoptarea unei politici de mentinere, pe durata intervalelor fara lucrari, exclusiv a personalului cheie, inclusiv din randul angajatilor cu contracte de munca pe durata nedeterminata, urmarindu-se pastrarea unei structuri de personal dimensionate corespunzator nivelului de incarcare si nevoilor operationale ale Societatii.

Reducerea numarului de salariati a avut un impact financiar favorabil asupra costurilor de personal, contribuind la diminuarea cheltuielilor salariale si a celor aferente contributiilor sociale pe perioadele fara proiecte in derulare. Aceasta masura a permis o mai buna corelare a costurilor fixe cu volumul de lucrari executate, sustinand mentinerea echilibrului financiar al Societatii si eficientizarea utilizarii resurselor disponibile.

Pe parcursul intregului an, angajatii societatii ale caror atributii au permis utilizarea tehnologiei informatiei si comunicatiilor au beneficiat de posibilitatea de a lucra in regim de telemunca. Totodata, acestia au avut optiunea de a-si ajusta programul de lucru, ceea ce a permis o organizare mai flexibila a activitatii.

In pofida provocarilor intampinate in anul 2025, la nivelul societatii au fost continuate demersurile privind dezvoltarea capitalului uman existent, managementul resurselor umane ramanand o prioritate strategica a conducerii.

Obiectivul dezvoltarii potentialului uman vizeaza realizarea unui echilibru optim intre nevoile angajatilor, asteptarile acestora fata de activitatea desfasurata, precum si potentialul si aspiratiile profesionale ale acestora.

Prospectiuni considera ca implementarea unui program de dezvoltare a resurselor umane reprezinta o investitie importanta, ale carei rezultate vor putea fi evaluate in viitor prin cresterea productivitatii muncii, imbunatatirea climatului organizational, consolidarea stabilitatii personalului si sporirea eficientei activitatii.

Serviciul Resurse Umane mentine o comunicare constanta cu reprezentantii managementului in ceea ce priveste aspectele legate de personal, in vederea realizarii unei planificari cat mai eficiente a resurselor umane.

Recrutarea de personal s-a desfasurat pe tot parcursul anului 2025, in functie de necesarul identificat la nivelul societatii, atat pentru sediul din Bucuresti, punctul de lucru din localitatea Bucov, cat si pentru echipele de achizitie de date seismice.

Pentru asigurarea resurselor umane necesare activitatii de achizitie de date geofizice, au fost cooptati salariati care au mai fost angajati ai societatii in anii anteriori. Aceasta abordare a permis utilizarea unui personal deja instruit si familiarizat cu procedurile de lucru, precum si cu standardele de calitate ale serviciilor oferite clientilor.

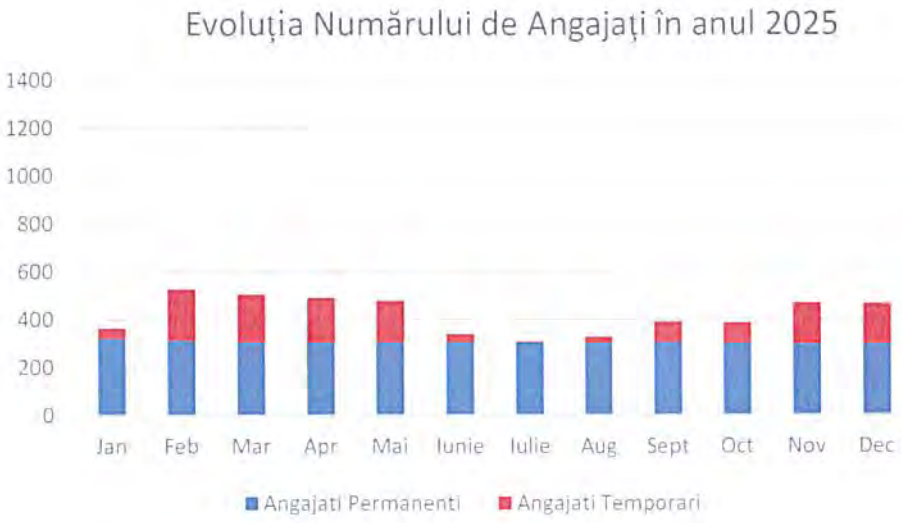
De asemenea, pe parcursul anului 2025, societatea a mentinut o colaborare stransa cu Agentiile Judetene pentru Ocuparea Fortei de Munca din judetele in care au fost desfasurate lucrari. Totodata, prin intermediul consiliilor locale si judetene, s-a apelat la forta de munca calificata si necalificata disponibila la nivel local.

Avand in vedere conditiile actuale ale pietei, putem aprecia ca, in anul 2025, numarul de salariati a fost suficient pentru desfasurarea activitatii in conditii optime.

Numarul mediu de angajati din cadrul Societatii, in anul 2025, a fost 379 structurat astfel:

- media anuala 2025 pentru personalul angajat pe durata determinata a fost de 103 angajati
- media anuala 2025 pentru personalul angajat pe durata nedeterminata a fost de 276 angajati

Evolutia numarului de salariati permanenti/temporari in anul 2025 este prezentata in grafic:



In cursul anului 2025, nivelul fluctuatiei de personal temporar a fost destul de crescut, fiind direct influentat de activitatea din teren a echipelor de achizitie date geofizice.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

Numarul de angajati si fluctuatia acestora in decursul anului 2025 este detaliat in tabelul de mai jos:

Tip pozitie	Ian	Feb	Mar	Apr	Mai	Iunie	Iulie	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec
Angajati Permanenti	260	253	293	286	286	276	241	279	285	289	274	288
Angajati Temporari	19	176	183	176	172	3	1	10	72	87	168	166
TOTAL	**279**	**429**	**476**	**462**	**458**	**279**	**242**	**289**	**357**	**376**	**442**	**455**

Tototada, in decursul anului au existat si o serie de plecari voluntare datorate neadaptarii la specificul activitatii, plecari evidentiate in tabelul de mai jos:

Tip pozitie	Ian	Feb	Mar	Apr	Mai	Iun	Iul	Aug	Sept	Oct	Nov	Dec	Total plecari voluntare 2025
Muncitori calificati	1	2	2	0	1	0	0	0	3	2	1	0	12
Muncitori necalificati	0	3	0	1	0	0	0	0	0	0	1	1	6
Specialisti	4	2	1	1	0	1	0	1	0	0	0	0	10
Personal TESA	3	2	0	1	0	1	1	0	1	0	1	0	10
TOTAL	8	9	3	3	1	2	1	1	4	2	3	1	38

Procesul de instruire si dezvoltare a personalului in cadrul societatii, este un proces planificat si sistematic care are ca obiectiv eliminarea decalajului dintre nivelul de performanta existent si cel dorit.

Conform planului anual de instruire, aprobat de conducerea executiva, in cursul anului 2025, o parte din salariati au beneficiat de instruiri interne si externe.

In ceea ce priveste instruirile interne accentul s-a pus in special pe cele referitoare la competentele tehnice, sanatate si securitate in munca si modificari legislative.

Instruirile externe au fost furnizate prin intermediul furnizorilor de servicii de formare profesionala.

Managementul carierei sau dezvoltarea potentialului uman al Societatii vizeaza atingerea celui mai bun echilibru intre nevoile personalului, asteptarile cu privire la munca in sine, potentialul si aspiratiile acestuia.

De asemenea, organizam anual impreuna cu specialistii nostrii cursuri interne de instruire pentru noii angajati. In acest fel promovam perpetuarea cunostintelor acumulate.

In Prospectiuni S.A. consideram ca punerea la punct a unui program de dezvoltare a resurselor umane reprezinta o investitie din partea societatii si ale carei rezultate viitoare vor putea fi masurate in termenii cresterii productivitatii muncii, imbunatatirii climatului social si cresterii stabilitatii personalului.

Relatiile de munca din cadrul Societatii sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Munca, incheiat pentru perioada 2025 – 2027 si care a intrat in vigoare incepand cu luna mai a anului 2025. Contractul Colectiv de munca a fost negociat intre reprezentantii patronatului si cei ai salariatilor.

Perspectivele anului 2026

In anul 2026, Serviciul Resurse Umane, va continua dezvoltarea rolului sau de partener strategic, prin imbunatatirea continua a instrumentelor de lucru si a livrarii serviciilor sale, intr-un context relativ dificil din punct de vedere al pietei fortei de munca, al schimbarilor legislative si predictibilitatii.

Avand in vedere plecarile voluntare din anul precedent, una dintre prioritati consta in mentinerea specialistilor si a muncitorilor calificati, precum si in dezvoltarea competentelor interne prin participarea la cursuri de calificare in meseriile esentiale pentru activitatea noastra. Suntem constienti ca vom continua sa intampinam dificultati, atat in recrutarea personalului calificat, cat si in retentia personalului nou angajat, principalele directii de actiune vor viza:

- recrutarea de personal care sa ofere, in functie de nevoile companiei, combinatia adecvata de competente tehnice si potential de dezvoltare a cunostintelor;
- asigurarea unui sistem eficient si bine organizat de pregatire profesionala care sa poata oferi oportunitati de pregatire corespunzatoare nevoilor de pregatire si perfectionare ale fiecarui angajat;
- asigurarea unui sistem operational de evaluare a performantei profesionale ale angajatilor care sa identifice si incurajeze buna performanta si totodata sa depisteze performantele necorespunzatoare in vederea adoptarii masurilor corective adecvate;
- gestionarea eficienta a evolutiei carierei profesionale, care sa sustina compania in procesul de motivare si mentinere a personalului.

2.1.6. Evaluarea aspectelor legate de impactul activitatii de baza a Societatii asupra mediului inconjurator

Prospectiuni SA mentine o Politica HSEQ (ultima revizie martie 2025), prin care sunt formulate angajamente privind furnizarea serviciilor geologice si geofizice la cele mai inalte standarde, dar si angajamente privind minimizarea impactului negativ pe care activitatile sale il au asupra mediului, asigurarea conditiilor de lucru sigure si sanatoase pentru prevenirea ranirilor si imbolnavirilor profesionale si pentru imbunatatirea continua a eficacitatii sistemului de management HSEQ si a performantelor companiei, angajamente respectate pana acum pe deplin.

Unul din obiectivele generale din Politica HSEQ vizeaza aspecte de mediu considerate sensibile, respectiv *„Minimizarea impactului negativ asupra mediului prin prevenirea poluarii, managementul eficace al deseurilor si utilizarea eficienta a resurselor"*.

In **obiectivele anuale pentru 2025** a fost inclus si un obiectiv de mediu, respectiv „Impact minim asupra mediului in activitatile operationale" **sustinut in Programul de masuri** de actiuni menite sa asigure prevenirea poluarii, utilizarea durabila a resurselor, protectia biodiversitatii si ecosistemelor, cu responsabilitati la nivelul functiilor relevante din activitatile cele mai predispuse sa genereze un impact negativ asupra mediului.

In anul 2025 au fost aplicate in continuare regulile interne stabilite pentru identificarea, evaluarea si controlul impactului asupra mediului generat de activitatile companiei, asa cum sunt ele stabilite in sistemul de management de mediu implementat si certificat conform standardului ISO 14001:2015. Prospectiuni S.A. mentine proceduri interne pentru identificarea, evaluarea si controlul impactului asupra mediului generat de activitatile specifice, respectiv de serviciile de achizitie date geofizice, serviciile de investigare geofizica si perforare in gauri de sonda (logging), de activitatile suport de intretinere a echipamentelor si a parcului auto, precum si de activitatile curente din sediile si punctele de lucru ale companiei. In atentie sunt si activitatile subcontractorilor si furnizorilor de servicii pentru a identifica, evalua si controla impactul generat asupra mediului de activitatile acestora pe amplasamentele companiei sau in proiectele in care sunt implicati.

Principalele aspecte de mediu controlate de organizatie sunt:

- generarea de emisii de poluanti in atmosfera provenite de la mijloacele de transport si echipamente autopurtate;
- generarea de deseuri;
- utilizarea produselor si substantelor periculoase;
- poluari accidentale cu produse petroliere utilizate la echipamentele si vehiculele din dotare;
- consumul de materiale si resurse energetice;
- lucrul in zone cu un regim de protectie (ex Natura 2000).

Programele de management de mediu, procedurile si instructiunile de mediu au fost analizate si unde a fost cazul au fost actualizate pentru a se alinia la schimbarile legislative sau la schimbarile survenite in dotarea tehnica si infrastructura critica pentru aspectele de mediu. De ex. liste de analiza a aspectelor de mediu si impacturile asociate pentru lucrari de geologie si geotehnica, procedura operationala, cod MSDS-PRO, rev 03, pentru „Fisa cu date de securitate", lista centralizata a aspectelor de mediu, lista cerintelor partilor interesate, lista reglementarilor legale de mediu etc. Schimbarile au fost aduse la cunostinta angajatilor.

In proiectele de achizitie date seismice unde au fost solicitate fie Planuri HSE, care contin un capitol distinct pentru managementul de mediu in proiect, fie intocmirea de planuri specifice de mediu precum Plan de management de mediu, Plan de management deseuri si Plan de interventii la poluari accidentale, au fost asigurate din cadrul Serviciului Calitate si Mediu elaborarea documentelor dar si actualizari, completari cu alte documente solicitate de clienti (de ex. contractele cu operatorii de eliminare a deseurilor din amplasamentele companiei) si monitorizarea modului in care au fost acestea puse in practica, dar si suport in domeniul managementului de mediu acordat echipelor seismice si departamentului Geofizica de sonda.

Conform criteriilor stabilite intern si analizelor pentru identificarea si evaluarea impactului asupra mediului, actualizate periodic, atat activitatile de productie cat si activitatile suport, prin natura lor, nu au un impact semnificativ asupra mediului. Din istoricul activitatilor dar si din evaluari, impactul asupra mediului este unul redus si doar producerea unor incidente de mediu ar avea un impact mai mare asupra mediului. Pentru a evita producerea incidentelor de mediu si pentru a asigura conformarea cu cerintele legale, sunt stabilite programe de management de mediu, menite sa puna in practica obiectivele de mediu ale companiei, iar procedurile si instructiunile de mediu elaborate sunt aplicate riguros.

Posibilitatea aparitiei unor incidente de mediu generate de defectiuni sau accidente auto, defectiuni la echipamente sau din manipulari defectuoase ale produselor chimice periculoase, inclusiv carburanti si uleiuri,

reprezinta aspecte cu potential de a genera un impact mediu semnificativ asupra mediului. Din istoricul activitatilor companiei, aceste situatii au fost extrem de rare si de mica amploare, chiar si atunci cand s-au mai produs.

Modul de aplicare a regulilor specifice SMM a fost constant monitorizat prin inspectii de mediu si audituri interne. Aspectele identificate ca avand nevoie de imbunatatire au fost analizate cu functiile responsabile si au fost aplicate masuri de corectie si prevenire. In 2025 au fost verificate toate activitatile companiei care au un impact asupra mediului, in cadrul programului de audit intern al SMI HSEQ si de evaluare a conformarii cu cerintele HSE aplicabile dar si inspectii neprogramate si stabilirea, unde a fost cazul, a masurilor corective (de ex.: intretinere echipamente si parc auto, depozitare, activitatile specifice de achizitie date geofizice si de logging), dar si audituri interne ale SMI HSEQ, in toate zonele unde Societatea desfasoara activitati.

O atentie deosebita s-a acordat si evaluarii conformarii cu cerintele partilor interesate de aspectele de mediu ale companiei, cu precadere clienti, autoritati si comunitati locale, precum si cu recomandarile ghidurilor internationale IOGP si IAGC. Aceasta abordare este utila in special in relatia cu clientii nostri actuali dar si cu cei potentiali, deoarece indeplinirea cerintelor HSE, specifice in domeniul nostru de activitate, sporeste increderea lor in capacitatea noastra de a realiza serviciile contractate in conditii de calitate si siguranta, si cu grija pentru mediu. In urma acestor controale, nu s-au identificat neconformitati. Punctual, acolo unde au fost identificate aspecte care necesitau corectii sau imbunatatire, acestea au fost comunicate functiilor responsabile care au stabilit si aplicat masuri, ce au fost ulterior monitorizate prin APR (Action Point Register - Registrul intern de consemnare a masurilor de corectie in vederea monitorizarii lor).

Personalul este instruit cu regulile aplicabile locurilor de munca, anual sau ori de cate ori se considera necesar. In amplasamentele si pentru activitatile unde se considera ca exista un risc ridicat de producere a unui incident de mediu, se programeaza si se face minim o testare/an pentru a verifica capacitatea de prevenire si de interventie la producerea de poluari accidentale sau alte incidente de mediu.

In anul 2025 nu au existat litigii sau reclamatii de la autoritati sau alte parti interesate privind nerespectarea legislatiei in domeniul protectiei mediului, in activitatea companiei.

Activitatile desfasurate in cadrul Societatii s-au realizat cu respectarea prevederilor mentionate in actele de reglementare in vigoare, privind protectia mediului.

Autoritatile competente pentru protectia mediului, respectiv APM Bucuresti, APM Prahova si APM Buzau, au fost informate despre modificarile intervenite fata de situatia existenta la data emiterii actelor de reglementare, astfel ca au fost obtinute vizele anuale ale celor trei Autorizatii de mediu detinute de companie pentru activitatile din punctele de lucru din Bucuresti - str. Coralilor 20A, Loc Bucov-jud. Prahova (Geofizica de sonda) si loc. Vernesti - jud Buzau.

In cursul anului 2025 au fost solicitate la Agentiile teritoriale pentru protectia Mediului aplicarea vizelor anuale sau, unde a fost necesar, revizia Autorizatiilor de mediu in vigoare. Avand in vedere documentele depuse de PROSPECTIUNI S.A., au fost emise urmatoarele decizii:

- Autorizatia de Mediu Nr. 208/ 27.05.2019 pentru desfasurarea activitatilor suport (secundare), cu impact semnificativ, cod CAEN 2562- operatiuni de mecanica generala, cod CAEN 3312- repararea masinilor, cod CAEN 4520- intretinerea si repararea autovehiculelor, la sediul secundar din Bucuresti, strada Coralilor, nr. 20 A, cu viza anuala conform Deciziei Nr. 551 din 17.03.2025 privind aplicarea vizei anuale pentru perioada 27.05.2025-26.05.2026.

- Autorizatia de Mediu Nr. PH-170/ 26.05.2014, revizuita la data de 01.07.2020, in 10.03.2021, si in 15.03.2024, emisa pentru servicii auxiliare operatiunilor de exploatare petrol si gaze si pentru operatiunile de transport rutier in cont propriu, de marfuri periculoase, clasele 1, 3 si 7 - la nivel national, la sediul

secundar din localitatea Bucov, judetul Prahova, cu viza anuala conform Deciziei 418_3800 din 12.03.2025.

- Autorizatia de Mediu Nr. 137/30.06.2014, revizuita la data de 13.06.2019, pentru operatiuni suport (secundare) de depozitare marfuri periculoase (depozit de consum materiale explozive) la sediul secundar din localitatea Vernesti, judetul Buzau, vizata anual prin Decizia Nr. 438 din 08.05.2025.

Conditiile si obligatiile referitoare la calitatea si cantitatea apelor uzate evacuate in reteaua de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti, pentru sediile din Bucuresti, sector 1, strada Coralilor nr. 20 A-C sunt impuse prin Acordul de preluare ape uzate, emis de APA NOVA Bucuresti, cu nr. 985 din 16.12.2024, valabil pana in 16.12.2026. In acest acord sunt stabiliti parametrii necesari de monitorizat si conditiile de calitate a apelor evacuate in retea (urbane, pluviale si menejer-pluviale), conform HGR 188/2002, cu modificarile si completarile ulterioare. Lunar sunt prelevate si analizate probe de catre operatorul BIOSOL PSI iar buletinele de analize emise sunt transmise la APA NOVA lunar si anual, in luna februarie catre APM Bucuresti.

Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni S.A.

Datele solicitate de catre Agentiile de Protectia Mediului, atat prin actele de reglementare din punct de vedere al protectiei mediului, cat si de catre alte autoritati si de catre APA NOVA, au fost raportate la termenele stabilite si se refera la aspectele de mediu monitorizate conform cerintelor din actele de reglementare mentionate:

• declaratiile lunare privind obligatiile catre Fondul pentru Mediu, pentru emisiile de poluanti in atmosfera provenite de la sursele stationare (centralele termice din dotare) si raportarea datelor privind deseurile de ambalaje ale produselor importate pentru consumul propriu, incredintate operatorului licentiat contractat;

• raportarea lunara catre APA NOVA Bucuresti, conform Acordului de preluare ape uzate emis de catre aceasta institutie, privind calitatea apelor uzate evacuate in reteaua de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti, pentru racordurile de control/prelevare R1, R2, R3, din strada Coralilor nr. 20A-C, pe baza determinarilor de laborator efectuate de catre SC BIOSOL PSI SRL, laboratorul agreat de APA NOVA si acreditat RENAR;

• evidenta lunara a gestiunii deseurilor generate pe toate amplasamentele companiei, in anul 2025;

• sesiunea de raportare pentru anul 2024 privind Statistica deseurilor – PRODDES - Generatori, in aplicatia electronica SIM *(Sistemul Integrat de Mediu)* a fost finalizata in decembrie 2025, dupa ce autoritatea a amanat sesiunea de raportare, pentru actualizarea softurilor. Pentru anul 2025 raportarea a fost transmisa la ANPM in format fizic (hartie) deoarece aplicatia SIM nu este inca deschisa pentru anul 2025, urmand ca dupa deschidere sa se realizeze raportarea electronica a gestiunii deseurilor pentru 2025.

Atat in sediile si punctele de lucru permanente, cat si in cadrul echipelor de teren, s-au facut eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a resturilor de materiale generate si sortarea la sursa, precum si pentru predarea cat mai multor categorii de deseuri catre operatori autorizati, pentru prevenirea poluarilor accidentale cu substante periculoase (in principal hidrocarburi), precum si pentru recuperarea uleiurilor uzate, conform masurilor stabilite in programele de management de mediu, la nivelul fiecarei structuri organizatorice din companie.

Functiile responsabile cu gestiunea deseurilor generate in companie au avut in atentie raportarile periodice catre APM Bucuresti, Buzau si Prahova. De asemenea, in cadrul Serviciului Calitate si Mediu a fost monitorizat modul de derulare a contractelor pentru preluarea deseurilor generate, incheiate cu operatori economici autorizati sa desfasoare activitatile de colectare, transport, valorificare/ eliminare a deseurilor, precum si contractele pentru

serviciile de prelevare si determinari analitice de laborator privind calitatea apelor uzate evacuate in reteaua publica de canalizare, in conformitate cu solicitarile detinatorului de retea APA NOVA Bucuresti. Conform monitorizarii, activitatile de mai sus s-au desfasurat conform cerintelor contractuale, la timp si fara costuri suplimentare.

Angajatii sunt informati despre importanta folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si strangerea selectiva a deseurilor generate din activitatile pe care le desfasoara.

Astfel, in total in anul 2025, au fost predate catre operatori autorizati pentru operatiuni de reciclare si alte metode de valorificare: 51,650 t deseuri de metale feroase/ neferoase, echipamente de lucru casate 53,1 t deseuri cabluri uzate, 5,360 t anvelope uzate, 4,650 t deseuri de ambalaje din carton, 14,300 t deseuri de ambalaje din lemn, 2,520 t DEEE-uri, 0,230 t deseuri ambalaje din plastic (50 kg PET+180 kg PE), 0,200 t alte deseuri din plastic-PVC, 0,040 t deseuri din hartie-maculatura, 2,079 t uleiuri uzate de motor, de transmisie si de ungere (990 kg uleiuri minerale, 714 kg uleiuri sintetice, 375 kg uleiuri usor biodegradabile), 1,990 t uleiuri uzate hidraulice (995 kg uleiuri neclorinate, 995 kg uleiuri sintetice).

Sumele incasate in 2025 de societate **pentru valorificarea deseurilor reciclabile/ valorificabile** au reprezentat **50.997,84 lei** din care **1.016,35 lei sunt contributii la Fondul pentru Mediu** *(2% stopaj la sursa)*.

Pentru comparatie:

- in 2024 au fost predate catre operatori autorizati pentru operatiuni de reciclare si alte metode de valorificare: 46,320 t deseuri de metale feroase/ neferoase, (45,840 t metale feroase, 0,480 t metale neferoase-aluminiu), 5,675 t anvelope uzate, 11,530 t deseuri de ambalaje din carton, 13,660 t deseuri de ambalaje din lemn, 0,450 t deseuri din hartie-maculatura, 1,270 t deseuri de echipamente electrice si electronice, 0,252 t filtre aer, 0,520 t furtunuri, 2,505 t uleiuri uzate minerale, sintetice si usor biodegradabile de motor, de transmisie si de ungere, 1,590 t uleiuri hidraulice neclorinate si sintetice si 1,506 t alte tipuri de deseuri;

- in 2023 au fost predate catre operatori autorizati pentru reciclare si alte metode de valorificare: 59,565 t deseuri de metale feroase, 0,41 t deseuri metale neferoase, 4,47 t deseuri cabluri uzate, 7,11 t anvelope uzate, 4,92 t deseuri de ambalaje din carton, 10,335 t deseuri de ambalaje din lemn, 0,21 t deseuri ambalaje din plastic, 0,47 t deseuri din hartie-maculatura, 1,02 t deseuri de echipamente electrice si electronice cu continut nepericulos, 0,080 t cartuse imprimanta, 0,305 t filtre aer, 0,2 t furtunuri, 2,894 t uleiuri uzate minerale si usor biodegradabile de motor, de transmisie, hidraulice, 1,891 t alte tipuri de deseuri;

- Sumele incasate de societate in 2024 pentru valorificarea deseurilor reciclabile/ valorificabile au reprezentat 54.024,62 lei (155,72 lei TVA), din care 1.077,38 lei sunt contributii la Fondul pentru Mediu *(2% stopaj la sursa)*, **in 2023** au fost de **50.709,7 lei**, din care 1.014,19 lei sunt contributii la Fondul pentru Mediu *(2% stopaj la sursa)* **si in 2022** au fost de **32.044,37 lei**.

Cheltuielile pentru indeplinirea obligatiilor legale privind protectia mediului, la nivelul anului 2025, au fost de **25.194,54 lei**, fata de 26.807,95 lei in 2024, 23.553,7 lei in 2023 si 21.912,65 lei in 2022.

Structura cheltuielilor in 2025 este:

- **3.428,10 lei** (din care 585,17 lei TVA) – costuri pentru colectarea, transportul si tratarea deseurilor periculoase generate de activitatile de intretinere si reparare a echipamentelor de lucru, fata de 5.379,36 lei in 2024 si 3.471,1 lei in 2023;
- **11.184,59 lei** (din care 1.855,01 lei TVA) – costul serviciilor pentru indeplinirea obiectivelor nationale anuale de reciclare si valorificare a ambalajelor provenite de la produsele importate, servicii asigurate prin GREEN RESOURCES (organizatie care implementează obligatiile privind Raspunderea Extinsa a Producatorului), fata de 9.503,57 lei in 2024 si 10.332,9 lei in 2023;

- **1.016,35 lei** – contributii la Fondul pentru Mediu provenite din 2% stopaj la sursa, la valorificarea deseurilor, fata de 2024 cand contributia a fost de 1.077,38 lei si fata de 2023 cu o contributie de 1.014,19 lei;
- **97 lei** – venituri la Administratia Fondului pentru Mediu, reprezentand contributia pentru emisiile de poluanti in atmosfera provenite de la sursele stationare, respectiv centralele termice de mica capacitate din dotare, la fel ca in 2024 si 2023;
- **9.168,50 lei** (din care 1.522,50 lei TVA) – costuri privind monitorizarea calitatii apelor uzate evacuate in reteaua de canalizare publica, detinator APA NOVA Bucuresti, analize efectuate de laboratorul BIOSOL PSI SRL (fata de 9.408,14 lei in 2024 si 8.339,5 lei in 2023);
- **300 de lei** - costuri privind tarifele de solicitare si emiterea vizelor anuale la autorizatiile de mediu in vigoare, fata de 2024 cand taxele au fost de 200 de lei taxa de emitere a vizelor anuale pentru autorizatiile de mediu pentru punctele de lucru din Coralilor 20C, Bucuresti si com. Vernesti, jud. Buzau si 250 de lei taxa pentru emiterea reviziei autorizatiei de mediu pentru punctul de lucru Bucov, jud. Prahova.

Daca din suma de 50.997,84 lei, incasata efectiv in 2025, au fost deduse costurile totale in valoare de 25.194,54 lei, realizandu-se un profit de 25.803,3 lei, fata de 27.216,67 lei in 2024 si de 27.156 lei in 2023.

In concluzie, valorificarea deseurilor a produs venituri suficiente pentru compensarea costurile cu monitorizarile si obligatiile de mediu pe care le are compania, generand chiar si un mic un profit, rezultat din efortul colectiv al angajatilor de colectare si valorificare a deseurilor reciclabile si poate fi considerat un semn al performantei de mediu din ce in ce mai buna.

In aceaste situatii nu sunt evidentiate costurile cu eliminarea deseurilor menajere, activitate care se desfasoara prin operatorii de salubritate. Aceste costuri sunt in continuare foarte mari datorita volumelor mari de deseu menajer facturate, volume care nu se justifica fata de numarul de persoane din sedii si activitatile derulate. Personalul cu activitati in sedii a fost instruit in 2025 cu regulile de colectare selectiva a deseurilor. La fel si personalul administrativ a fost instruit pentru a organiza colectarea si stocarea pana la eliminare a deseurilor menajere, astfel incat acesta sa ocupe un volum cat mai mic, deoarece facturarea se face la numarul de pubele ridicate si in final la mc, dar se pare ca nu este suficient. Controalele periodice la locurile de stocare pana la eliminare a deseurilor menajere au efecte limitate in timp.

In anul 2025 nu s-au inregistrat controale de la autoritati pentru aspecte de mediu, SSM sau SU. Punctual, pentru vizarea autorizatiilor de depozitare materii explozive la Vernesti si pentru Autorizatia RAR pentru atelierul auto, autoritatile au facut inspectii uzuale pentru a constata indeplinirea conditiilor de functionare. In nici unul dintre aceste controale nu s-au identificat neconformitati si nu s-au aplicat sanctiuni.

Obiective si indicatori de performanta de mediu in 2025

Prospectiuni S.A. are stabilite obiective de mediu generale, aplicabile intregii societati, cat si la nivel operational, pentru subunitati sau functii specifice, prin care se controleaza toate aspectele de mediu care pot genera un impact negativ asupra mediului. De asemenea, se asigura indeplinirea obligatiilor de conformare cu cerintele legale si cu cele ale partilor interesate.

Obiectivele de mediu vizeaza:

- combaterea la sursa a poluarii aerului si a disconfortului cauzat de functionarea vehiculelor si echipamantelor autopurtate in zona de lucru;
- reducerea cantitatilor de deseuri generate si a periculozitatii acestora si gestionarea corespunzatoare a celor generate;
- siguranta in utilizarea echipamentelor si a produselor chimice periculoase;
- monitorizarea calitatii apelor uzate generate;
- evitarea poluarilor accidentale pentru a nu afecta calitatea apelor de suprafata si subterane si a solului;
- utilizarea in mod responsabil a resurselor neregenerabile;
- cresterea gradului de constientizare a personalului in domeniul protectiei mediului.

Indicatorii de performanta de mediu sunt:

- 0 poluari accidentale (>10l) - indeplinit 100%
- 0 reclamatii sau amenzi pentru aspecte de mediu - indeplinit 100%
- 100% gestionare adecvata a deseurilor generate (colectare, stocare temporara si predare catre operatori autorizati) – indeplinit 100%.

Programele de management de mediu aplicabile includ si masuri legate de atenuarea schimbarilor climatice si adaptarea la acestea, protectia biodiversitatii si ecosistemelor terestre si acvatice.

Gradul de indeplinire a obiectivelor de mediu in 2025: 99,82 %.

In anul 2025 nu s-au inregistrat litigii sau amenzi privind nerespectarea legislatiei in domeniul protectiei mediului.

2.1.7. Evaluarea activitatii de cercetare si dezvoltare

Suportul studentilor in deprinderea de cunostinte practice

A fost continuat parteneriatul pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti, in special, cu studenti si membri ai Facultatii de Geologie si Geofizica.

2.1.8. Evaluarea sistemului de management integrat HSEQ

Sistemul de management integrat HSEQ implementat in cadrul Prospectiuni S.A. in conformitate cu standardele aplicabile ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si ISO 45001:2018, este certificat de catre Organismul de certificare RINA SIMTEX OC. In luna aprilie 2025 a avut loc al VII-lea audit de recertificare al SMI HSEQ. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati si nu au fost formulate observatii sau propuneri de imbunatatire. Astfel, au fost emise noi certificate valabile pana la 19.04.2028, cu viza pentru inca un an. In cursul lunii aprilie 2026 urmeaza primul audit de supraveghere din acest ciclu de recertificare.

In luna mai 2025, a avut loc auditul de supraveghere 1 din primul ciclu de certificare a sistemului de management (SSM si de mediu) al Prospecțiuni S.A. cu standardul SCC**:VAZ 2021 A (Safety Certificated Contractor), de catre organismul de auditare TÜV AUSTRIA Romania S.R.L. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati, a fost formulata doar o propunere de imbunatatire.

Societatea are in vedere sa mentina un grad inalt de conformare al SMI HSEQ cu cerintele standardelor de referinta, cu cerintele partilor interesate si cu cerintele legale, un sistem capabil sa raspunda exigentelor clientilor, drept pentru care actioneaza consecvent pentru actualizarea regulilor interne din SMI HSEQ, pentru integrarea schimbarilor generate de noutatile tehnologice implementate, de modificarile in responsabilitati si organizarea departamentelor, de schimbarile legislative, precum si de recomandarile in domeniul HSE ale Organizatiei Internationale a Producatorilor de Petrol si Gaze (IOGP), pentru adoptarea celor mai bune practici in domeniul HSE.

In anul 2025 a fost stabilit si s-a derulat un program de audit intern al SMI, pentru o evaluare proprie a modului in care sunt implementate si mentinute cerintele standardelor de referinta, cerintele legale si alte cerinte la care a aderat compania (cerinte ale partilor interesate, recomandari ale ghidurilor internationale din industria de petrol si gaze). Programul de audit intern si evaluarea conformarii a fost realizat 100%, fiind auditate toate zonele propuse. Au fost emise 14 rapoarte de audit, in care au fost consemnate 41 de observatii si 34 de propuneri de imbunatatire.

Managerii zonelor auditate sunt responsabili pentru aplicarea masurilor de remediere a deficientelor constatate in timpul auditurilor si pentru valorificarea recomandarilor pentru imbunatatire, in vederea cresterii gradului de conformare cu cerintele si a reducerii nivelului riscurilor asociate activitatilor coordonate.

Periodic, sistemul de management integrat HSEQ este evaluat si pe baza feedback-ului primit din partea clientilor. Astfel, in anul 2025 au fost transmise catre acestia 9 chestionare de testare a opiniei lor cu privire la serviciile de achizitie si procesare date seismice, 4 fiind returnate pana la data redactarii raportului. Aprecierile din chestionarele primite sunt in general bune si foarte bune. La acestea, se adauga modalitatile specifice de colectare

a feedback-ului de la client, practicate de Divizia de Geofizica de Sonda si feedback-ul foarte bun transmis in cele peste 700 de fise de lucru, peste obiectivul propus.

Cu ocazia analizei de management a SMI HSEQ, din martie 2025, conducerea a analizat Politica HSEQ revizuita in 2023 si a considerat ca aceasta este, in principiu, in continuare adecvata si in conformitate cu stategia de afaceri pe termen mediu si lung a companiei, politica fiind aprobata de noua conducere a compaiei, cu mici reformulari ale textului. O noua analiza este programata in luna martie 2026.

In 2025, **procesele de productie** s-au desfasurat conform cu modalitatile planificate si conform cu cerintele contractuale. Cu ocazia receptiilor interne, nu au fost identificate neconformitati la produs. Dupa finalizarea lucrarilor contractate si predarea produselor la client, nu s-au inregistrat neconformitati referitoare la serviciile furnizate sau reclamatii din partea clientului.

Performanta **proceselor de management de mediu** s-a mentinut la un nivel ridicat si in 2025. Aprecierea se bazeaza pe gradul mare de conformare a activitatilor companiei cu cerintele legale in domeniul protectiei mediului, asa cum a rezultat din evaluarile interne, lipsa reclamatiilor sau plangerilor din partea autoritatilor de mediu, clientilor si comunitatilor locale, privind aspecte de mediu, si indeplinirea 100% a cerintelor de monitorizare si raportare mentionate in autorizatiile de mediu si alte acte de reglementare in domeniul mediului, aplicabile activitatilor companiei.

In continuare, **siguranta ocupationala** s-a inscris si in anul 2025, atat intre preocuparile managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor societatii. Astfel, in cursul anului 2025, au fost aplicate masuri tehnice, organizatorice si igienico-sanitare conform Planurilor de prevenire si protectie elaborate in conformitate cu cerintele legale. Masurile stabilite decurg din rezultatele evaluarii riscurilor pentru locurile de munca/ posturile de lucru din cadrul Prospectiuni S.A. Pentru controlul riscurilor asociate proiectelor de achizitie date seismice, a fost intocmit Planul HSE pentru fiecare proiect derulat si s-a elaborat cate un registru al riscurilor specifice, in care au fost stabilite masuri pentru controlul acestora. Diviziei de logging mentine un Plan HSE anual. Pentru punerea in aplicare a masurilor din Planurile de prevenire si protectie si a actiunilor privind pregatirea pentru Situatii de urgenta, au fost estimate resursele financiare necesare si a fost aprobata Fundamentarea constituirii fondului financiar necesar pentru anul 2025.

In anul 2025, au fost alocate resurse pentru securitate si sanatate in munca si mediu astfel: personal competent si instruit pentru desfasurarea activitatilor, resurse tehnologice (echipamente de munca sigure – conform HG nr. 1146 / 2006, mijloace auto dotate cu echipamente de protectie – roll bar, centuri de siguranta pentru toti ocupantii, centuri de siguranta la tractoarele pentru instalatiile de foraj FSU, sisteme de monitorizare a vitezei si comportamentului soferilor - VDO etc.), resurse financiare (ex: pentru mentenanta echipamentelor de munca, sisteme de protectie, echipament individual de protectie, materiale igienico-sanitare, semnalizare de securitate, supravegherea sanatatii, instruire in domeniul SSM, instruire pentru acordarea primului ajutor, instruirea soferilor pentru conducere preventiva si off road, abonament monitorizare vehicule, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgenta – truse medicale, medicamente, echipamente de semnalizare, alarmare si interventie in caz de situatii de urgenta, materiale igienico-sanitare, instruire, fonduri pentru premieri HSE etc.).

In anul 2025, ne mandrim cu faptul ca in cadrul Prospectiuni S.A. nu a avut loc niciun incident major.

Sistemul de management integrat HSEQ este analizat periodic de catre managementul de varf, pe baza datelor colectate din companie in cursul anului si din rapoartele elaborate in acest scop de departamente. In acest moment, datele pentru anul 2025 evidentiaza ca sistemul de management integrat HSEQ se mentine in continuare implementat conform cu cerintele aplicabile si se apreciaza o buna eficacitate a acestuia. Dovada este si faptul ca auditul extern de supraveghere, derulat in aprilie 2025 de catre organismul de certificare RINA Simtex, nu a identificat neconformitati si nu a formulat observatii.

Pentru anul 2026, avem in vedere mentinerea eficacitatii Sistemului de management integrat, pentru a asigura, in continuare, capabilitatea companiei de a furniza servicii de calitate, la standardele cerute de clienti, in conditii de siguranta ocupationala ridicata si de protectie a mediului.

In acest context, o atentie deosebita trebuie acordata urmatoarelor aspecte:

- mentinerea conformarii cu cerintele legale aplicabile, cu cerintele standardelor de referinta pentru SMI si cu recomandarile HSE din industria Oil&Gas;
- mentinerea eficacitatii Sistemului de Management Integrat in conformitate cu cerintele standardelor ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si ISO 45001:2018;
- aplicarea, in continuare, a bunelor practici pentru imbunatatirea si mentinerea nivelului culturii HSEQ in intreaga companie si mentinerea unui climat de disciplina a muncii si securitate ridicata a lucratorilor, pentru diminuarea, la un nivel cat mai scazut posibil, a nivelului de risc pentru evenimente nedorite;
- aplicarea actiunilor stabilite in planurile si programele de management HSEQ pentru anul 2026 si completarea acestora cu planuri de masuri stabilite ori de cate ori situatia o impune;
- sporirea responsabilizarii sefilor locurilor de munca privind atributiile specifice de securitate a muncii la locurile de munca pe care le conduc, precum si intarirea supervizarii tuturor activitatilor.

2.1.9. Evaluarea activitatii societatii comerciale privind managementul riscului

Pentru anul in curs, estimarile cu privire la pretul petrolului prezinta un grad semnificativ de incertitudine. Reorientarea geopolitica si economica a Statelor Unite, prin impunerea diverselor taxe la import, perturba planurile marilor producatori si consumatori de energie, determinand volatilitate pe pietele internationale.

Investitorii si analistii din industrie se confrunta cu dificultati in anticiparea unei directii clare, intrucat politicile comerciale impredictibile si tensiunile diplomatice influenteaza fluxurile de aprovizionare si strategiile de productie.

In plus, cererea globala de petrol ramane sensibila la evolutiile economice din marile economii, precum China, India si Uniunea Europeana. O posibila incetinire a cresterii economice sau masuri mai stricte privind tranzitia catre surse alternative de energie ar putea contribui la mentinerea unui pret fluctuant.

Pe de alta parte, instabilitatea geopolitica din regiunile producatoare de petrol, cum ar fi Orientul Mijlociu si Rusia, adauga o presiune suplimentara asupra pietei. Evenimentele neasteptate, precum conflictele militare sau sanctiunile economice impuse unor state producatoare, pot determina fluctuatii bruste ale preturilor.

In ceea ce priveste resursele de gaz natural, tarile din Uniunea Europeana au inceput demersurile pentru explorarea si exploatarea resurselor locale, in incercarea inlocuirii sau diminuarii ponderii Rusiei (dar si a altor tari furnizoare temporare) in necesarul de consum. Aceasta strategie vine pe fondul necesitatilor de securizare a aprovizionarii si al dorintei de a reduce dependenta de sursele externe, in special in contextul recentelor tensiuni geopolitice. Guvernele europene au accelerat proiectele de infrastructura menite sa faciliteze transportul si stocarea gazelor naturale, in paralel cu investitii in tehnologii alternative.

Un aspect important al acestei schimbari il reprezinta cresterea capacitatii de import prin terminale de gaz natural lichefiat (GNL), care permit diversificarea surselor de aprovizionare. Tarile din vestul Europei, precum Germania, Franta si Olanda, si-au extins semnificativ infrastructura de import, consolidand parteneriate cu furnizori din Statele Unite, Qatar si Africa de Nord. Totodata, dezvoltarea interconectarilor intre retelele nationale de transport al gazelor ofera statelor mai mici din estul continentului un acces mai usor la resurse diversificate, reducand astfel riscurile unor posibile intreruperi ale fluxului energetic.

Pe de alta parte, tarile europene care detin rezerve semnificative de gaz natural, precum Romania si Polonia, incearca sa-si accelereze proiectele de explorare si exploatare interna. In Romania, resursele din Marea Neagra reprezinta o oportunitate strategica, capabila sa asigure o parte considerabila din necesarul de consum intern si chiar sa permita exporturi catre alte state din regiune.

Astfel, autoritatile romane planifica intrarea rapida in explorare a zacamantului „Neptun Deep" din Marea Neagra. Desi vectorii politici sustin ca acest zacamant depaseste consumul Romaniei, exista si opinii care afirma faptul ca acesta acopera nevoile de consum doar cu 70% din necesar.

Constientizarea si de catre reprezentantii guvernamentali a faptului ca zacamintele onshore prezinta avantaje semnificative, reprezentate de costuri mai reduse de exploatare, accesibilitate sporita si riscuri operationale mai mici in comparatie cu zacamintele offshore. Aceste avantaje pot facilita atragerea investitorilor si accelerarea proiectelor de extractie, contribuind astfel la cresterea productiei interne de resurse energetice. De asemenea, exploatarea resurselor onshore permite dezvoltarea infrastructurii locale si crearea unor oportunitati economice pentru comunitatile din zonele respective. Avand in vedere aceste avantaje, o strategie nationala axata pe valorificarea resurselor onshore poate contribui la consolidarea securitatii energetice a tarii.

Toate cele de mai sus, ar putea genera Societatii un numar semnificativ de proiecte pentru o activitate multianuala. Totusi, in asteptarea acestor oportunitati pe plan intern, ne-am concentrat si pe pietele limitrofe, in care putem sa ne mobilizam echipamentul si personalul rapid, cum ar fi: Ucraina, Ungaria, Bulgaria si alte tari din regiune. Desi la nivel european si regional piata este foarte competitiva, resursele, echipamentele si vasta experienta pe care o avem ne dau motive de incredere ca ne vom dezvolta in urmatoarea perioada si pe aceasta directie.

De asemenea, pe langa industria petroliera si de gaze, suntem constienti ca achizitia de date geofizice 3D are aplicatii extinse si in alte domenii, cum ar fi ingineria civila, geotermia si evaluarea riscurilor naturale.

Avem in vedere faptul ca proiectele de infrastructura majora, cum ar fi tunelurile, barajele sau centralele nucleare, necesita o intelegere aprofundata a conditiilor geologice subterane pentru a preveni problemele de stabilitate si pentru a asigura siguranta constructiilor. De asemenea, explorarile geotermale si studiile legate de dinamica placilor tectonice beneficiaza semnificativ de datele precise oferite de tehnologia 3D, facilitand identificarea zonelor cu potential energetic ridicat sau cu riscuri naturale crescute.

Ne concentram atentia si pe identificarea unor potentiali clienti din aceste proiecte, prezentandu-le beneficiile rezultate din serviciile pe care le putem presta pentru acestia.

2.1.10. Elemente de perspectiva privind activitatea societatii comerciale

Pentru anul 2026, estimam ca cererea de lucrari de achizitie de date geofizice se va mentine, pe plan intern, cel putin la nivelul anului 2025.

In contextul unui pret al petrolului mentinut (pana de curand) sub praguri considerate stimulative pentru investitii agresive, companiile din sector au adoptat o abordare prudenta, orientata preponderent spre optimizarea costurilor, mentinerea productiei existente si prioritizarea proiectelor cu grad ridicat de predictibilitate economica. Aceasta atitudine a condus la o selectie mai riguroasa a proiectelor, precum si la amanarea sau redimensionarea unor initiative cu profil de risc mai ridicat.

In zona de explorare si prospectiuni, incertitudinile legate de evolutia preturilor, precum si costurile ridicate asociate activitatilor de achizitie si interpretare de date geofizice, au determinat o temperare a cererii pentru proiecte de explorare extensiva. Operatorii au manifestat un interes mai accentuat pentru proiecte de completare a informatiilor existente, reevaluari de perimetre sau campanii cu obiective bine delimitate, in detrimentul programelor exploratorii de amploare. In acest context, activitatea de prospectiuni a fost influentata nu doar de nivelul preturilor la hidrocarburi, ci si de accesul la finantare, de politicile de tranzitie energetica si de necesitatea alinierii investitiilor la criterii de eficienta economica si sustenabilitate.

Pe termen mediu, activitatea de prospectare in Romania va continua sa fie influentata de contextul geopolitic regional, marcat de conflictul din Ucraina si de tensiunile persistente din Orientul Mijlociu, precum si de volatilitatea preturilor la hidrocarburi. Aceste elemente mentin un grad ridicat de incertitudine in deciziile de investitii ale operatorilor din industria de petrol si gaze, care sunt asteptati sa adopte o abordare prudenta, orientata catre proiecte cu risc controlat si vizibilitate economica sporita.

In ipoteza organizarii Rundei a XI-a de licitatii, este posibil ca interesul pentru activitati de prospectare sa cunoasca o dinamizare moderata, in special pentru perimetre cu potential geologic cunoscut, in contextul preocuparilor europene privind securitatea energetica si diversificarea surselor de aprovizionare. Chiar si in acest scenariu, programele de prospectare sunt asteptate sa fie etapizate si atent dimensionate, cu accent pe achizitia si reinterpretarea de date geofizice, mai degraba decat pe campanii exploratorii de amploare.

Pe de alta parte, in absenta organizarii Rundei a XI-a, activitatea de prospectare ar urma sa ramana limitata la perimetrele deja concesionate, fiind concentrata pe reevaluari, studii suplimentare si optimizarea portofoliilor existente. In acest caz, persistenta incertitudinilor geopolitice si lipsa unor oportunitati noi de concesionare ar putea mentine un nivel redus al investitiilor exploratorii, cu impact direct asupra volumului si ritmului lucrarilor de prospectiuni din Romania.

Pe plan extern, o data cu intrarea pe piata din Ucraina si finalizarea primului proiect de achizitie de date geofizice 3D acolo, demonstram capabilitatile Societatii de a realiza proiecte importante in tarile vecine, compensand astfel perioadele in care exista pauze intre proiectele din tara.

Prin intermediul subsidiarei locale, Prospectiuni a demarat un proiect de achizitie de date geofizice 3D, pentru 316 kmp, incepand cu luna februarie 2025. Rezultatele obtinute si feedback-ul clientului confirma inalta calitate a serviciilor pe care Societatea le poate furniza, chiar si in conditiile unor provocari operationale considerabile. Strategia pe termen scurt este reprezentata de patrunderea si cresterea cotei de piata, prin preluarea unor proiecte de dimensiuni relativ mici, in urma carora putem demonstra calitatea lucrarilor, in vederea unei colaborari pe termen mediu si lung cu marii producatori din tara vecina.

In ceea ce priveste serviciile de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda, avand in vedere contractele in vigoare dar si licitatiile la care participam, numarul de sonde care necesita serviciile noastre si calitatea activitatilor desfasurate, demonstrata in cei peste zece ani de cand am infiintat echipa de specialisti dedicati, estimam o crestere a cifrei de afaceri pe aceasta linie de business.

Aceste servicii vor ramane de actualitate pe intreaga durata de viata a sondelor de titei si gaze. Volumul de astfel de lucrari este in crestere fata de ultimii ani, avand in vedere urmatoarele aspecte:

- O sonda pentru a putea produce titei sau gaze, are nevoie in permanenta de aceste tipuri de operatii;
- Aceste operatii se desfasoara pe intreaga durata a anului, nefiind influentate de factori externi climatici;
- Costurile lucrarilor de work-over sunt mult mai reduse fata de costurile unei sonde noi;
- Odata cu imbatranirea sondelor, operatiile la sonda cresc semnificativ (fara sa ajunga la costurile unei sonde noi), astfel aceste lucrari fiind preferate de companiile petroliere;
- In Romania exista foarte multe sonde vechi, care necesita lucrari de reabilitare, favorizand cresterea numarului de operatii;
- Recunoasterea calitatii exceptionale a lucrarilor efectuate de Prospectiuni de catre toti clienti (OMV Petrom, Romgaz, Mazarine, Stratum, Expert Petrolemum etc).

De asemenea, avem in vedere diversificarea activitatii, prin dezvoltarea departamentului de studii geologice si geotehnice (solide), care se poate adresa potentialilor clienti din domenii ce tin de lucrarile de infrastructura, explorare geologica pentru resurse minerale, respectiv geotermale.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

3. Activele corporale ale societatii comerciale

3.1. Amplasarea si caracterisicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii: x

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita (m.p)
1	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.088,30	5.117,58
2	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	-
3	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	8.996,14	-
4	Str Sticlariei15A, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42
5	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii	40.640,51	2.872,14
	TOTAL suprafata	*** Teren:**	**83.054,28**	**8.775,14**

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

3.2. Descrierea si analiza gradului de uzura al imobilizarilor corporale si necorporale

La 31 decembrie 2025 situatia acestora este urmatoarea:

I	imobilizari corporale	119.210.335 lei
II	imobilizari necorporale	375.275 lei

Imobilizari necorporale

La 31 decembrie 2025, valoarea neta contabila a imobilizarilor necorporale este de 375.275 lei (31 decembrie 2024: 678.431 lei) si cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie.

In cursul anului 2025 nu au fost realizate achizitii noi de imobilizari necorporale reprezentand softuri sau licente ci au fost realizate cheltuieli cu mentenanta anuala aferente licentelor si softurilor existente, in valoare de 0,8 mil lei.

Imobilizari corporale

La 31 decembrie 2025, valoarea neta contabila a imobilizarilor corporale este de 119.210.336 lei (31 decembrie 2024: 105.509.812 lei).

Intrarile de imobilizari corporale din cursul anului 2025, provenite din imobilizari corporale in curs si achizitii, se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de achizitie date geofizice si logging, in valoare de 4.804.944 lei, semnificative fiind urmatoarele:

- Echipament logging - electrode, centrori cu lamele, flanse, burlane, in valoare totala de 1.708.228 lei;
- Auto Toyota Hilux double cab -6buc + Amenajare dinamitiera-2buc, in valoare totala de 1.095.378 lei;
- Auto Duster Hibrid -8buc cu upgrade la doua auto, in valoare totala de 842.423 lei;
- Autocamion Man TGS26440+Macara, in valoare totala de 670.273 lei;
- Drona DJI Matrice 400+trepied d-rtk3, in valoare totala de 186.192 lei;
- Laptop-8buc, calculator HP Z22, server, distrugator documente, in valoare totala de 118.536 lei;
- Mini container DNV-2buc, Dual magazine unit DNV, in valoare totala de 67.073 lei;
- Unitate mobila modul GNSS RTK-3buc, Unitate fixa statie baza, in valoare totala de 45.820 lei;
- Generator pe auto, aparat aer conditionat-11buc, tester capse electronice, in valoare totala de 63.325 lei.

Reducerile de imobilizari corporale din anul 2025, in valoare neta de 190.206 lei (2024: 2.195.694 lei), sunt reprezentate, in principal, de vanzari de active si casari, astfel:

- Vanzari de active de 3.617.776 lei, cu o valoare neta de 144.053 lei;
- Principalele casari de active de 31.916.800 lei, cu o valoare neta de 46.152 lei.

3.3. Precizarea potentialelor probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale ale societatii comerciale.

Nu este cazul, pentru data de referinta 31 decembrie 2025.

4. Piata valorilor mobiliare emise de Societate

4.1. Precizarea pietelor din Romania si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare emise de Societate.

In baza deciziei Bursei de Valori Bucuresti nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobata admiterea la tranzactionare a actiunilor Societatii in cadrul sistemului alternativ de tranzactionare administrat de BVB, Sectiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Actiuni (Piata AeRo), inceperea tranzactionarii fiind data de 21.08.2015. Registrul actionarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. Bucuresti.

La data de 31 decembrie 2025, capitalul social al Prospectiuni S.A. era de 71.804.872,50 lei, divizat in 718.048.725 actiuni nominative, dematerializate, cu valoarea nominala de 0,10 lei.

Structura actionariatului Societatii la 31 decembrie 2024 si la 31 decembrie 2025 este:

Denumire	Sold la 31 decembrie 2024		Sold la 31 decembrie 2025	
	Valoare	%	Valoare	%
Tender S.A.	40.000.004	55,707%	40.000.004	55,707%
Longshield Investment Group SA	8.491.790	11,826%	8.491.790	11,826%
Alti actionari (persoane juridice)	6.137.155	8,547%	6.061.395	8,441%
Alti actionari (persoane fizice)	17.175.924	23,92%	17.251.684	24,026%
Total	**71.804.873**		**71.804.873**	

Capitalizarea bursiera a Societatii, la 31 decembrie 2025, a fost de 74.892.482 lei, pretul de inchidere al zilei de tranzactionare fiind 0,1043 lei pe actiune.

4.2. Descrierea politicii societatii comerciale cu privire la dividende.

Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate In ultimii 3 ani si, daca este cazul, a motivelor pentru eventuala micsorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.

Nu este cazul.

4.3. Descrierea oricaror activitati ale societatii comerciale de achizitionare a propriilor actiuni.

In cursul anului 2025 nu au fost derulate astfel de actiuni.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

4.4. Descrierea investitiilor financiare ale societatii comerciale:

Actiuni detinute la filiale, afiliati si alte investitii pe termen lung:

Societate	Sold 31 decembrie 2025	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
Econsa Grup S.A.	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLAU	2.314	50	100,00%
Codecs S.A.	1.878.587	450.990	90,20%
Prospectiuni SARL Senegal	76.949	990	99,00%
UA GEO llc	15.296	100	100,00%
Oil Services Limited Eastern Europe SRL	110.000	110	55%
Ipromin Geophysical srl	200	100	100%
Prospectiuni Geophysical	6.118	1.200	100,00%
Ajustari de valoare a activelor financiare:			
Econsa Grup S.A.	(12.008.677)		
CODECS S.A.	(1.878.587)		
Oil Services Limited Eastern Europe SRL	(110.000)		
Prospectiuni Geophysical	(6.118)		
Prospect Geoservices SARLAU	(2.314)		
Prospectiuni Sarl Senegal	(76.949)		
Total investitii detinute la partile legate	**17.496**		

Investitii detinute ca imobilizari si imprumuturi pe termen lung:

Societate	Valoare la 31 decembrie 2025	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO S.A.	59.780.786	23.912.314	2,72%
Esparom S.A.	2.338	935	2,50%
Ajustari de valoare a activelor financiare:			
RAFO S.A.	(59.780.786)		
Esparom S.A.	(2.338)		
Total imobilizari detinute pe termen lung	-		

In timpul anului 2025, Prospectiuni S.A. nu a incasat de la niciuna dintre societatile de mai sus dividende.

4.5. In cazul in care societatea comerciala a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului in care societatea comerciala isi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare.

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

4.6. Guvernanta Corporativa

Pe intreaga perioada a exercitiului financiar 2025, conducerea Societatii a fost asigurata de catre Consiliul de Administratie. Societatea este in curs de implementare a Principiilor de Guvernanta Corporativa, aplicabile entitatilor listate pe piata AeRO. O declaratie separata anexata prezentului raport adreseaza aceste aspecte.

5. Raportarea privind durabilitatea (ESG)

In cursul anului 2025, conducerea Societatii a analizat obligativitatea raportarii privind durabilitatea, conform reglementarilor aplicabile introduse prin OMFP 85/2024, ce transpune partial in legislatia nationala Directiva UE 2022/2464 privind sustenabilitatea corporativa.

In conformitate cu prevederile ordinului mai sus mentionat, obligatia de raportare privind durabilitatea revine entitatilor care indeplinesc anumite criterii si care nu beneficiaza de exceptiile prevazute de cadrul legal aplicabil. Raportarea privind durabilitatea presupune includerea, intr-o sectiune distincta a raportului administratorilor, a unor informatii extinse referitoare la modelul de afaceri, strategia, riscurile, politicile, obiectivele si impactul entitatii asupra aspectelor de mediu, sociale si de guvernanta.

Ulterior, prin OMF nr. 1.421/2025, publicat in Monitorul Oficial si intrat in vigoare la data de 22 august 2025, a fost transpusa in legislatia nationala Directiva (UE) 2025/794, care prevede amanarea termenelor de aplicare a obligatiei de raportare privind durabilitatea pentru anumite categorii de entitati. Astfel, pentru societatile al caror prim exercitiu de raportare ar fi fost anul 2025, obligatia este amanata pana la exercitiul financiar 2027, cu raportare in anul 2028.

In aceste conditii, Prospectiuni S.A. nu are obligatia legala de a intocmi si publica raportarea privind durabilitatea pentru exercitiul financiar 2025, intrucat termenul de aplicare a cerintelor de raportare a fost decalatat conform noilor reglementari in vigoare. Aceasta amanare ofera societatii un interval suplimentar pentru analiza cerintelor legale, evaluarea impactului potential si pregatirea proceselor interne necesare raportarii viitoare.

Societatea va monitoriza in continuare evolutia cadrului legislativ aplicabil si va analiza cerintele prevazute de OMF 85/2024 si de alte reglementari relevante, in vederea asigurarii conformitatii cu obligatiile de raportare privind durabilitatea la momentul la care acestea vor deveni aplicabile.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

6. Conducerea societatii comerciale

6.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale si a urmatoarelor informatii pentru fiecare administrator:

Conducerea Societatii a fost asigurata de Consiliul de Administratie, cu mandat pe 4 ani (incepand cu 21.04.2022), compus din urmatoarele persoane:

- dl. Tender Teodor Ovidiu – presedinte;
- dl. Nicolae Petrisor – membru;
- dna. Tender Nicoleta Daniela – membru;
- dl. Mocanu Victor – membru;
- dl. Gusta Ioan Horia – membru.

6.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale:

Conducerea executiva a Societatii a fost asigurata in anul 2025 de catre:

- dl. Alexandru Boscaneanu, Director General;
- dl. Iulian Danut Filip, Director Financiar;
- dl. Jean Gorie, Director Operational – perioada 01 ianuarie 2025 – 31 mai 2025, detine 42.000 actiuni (0,0058% din capitalul social)
- dl. Catalin Bouaru – Director Operatiuni Seismica (perioada 1 iunie 2025 – 31 decembrie 2025)
- dl. Cosmin Costin – Director Operatiuni Geofizica de Sonda.

6.3. Pentru toate persoanele prezentate la 5.1. si 5.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative in care au fost implicate, in ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora in cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si indeplini atributiile in cadrul emitentului.

In ceea ce priveste eventuale proceduri administrative, nu avem cunostinta ca acestia sa fi fost implicati intr-o astfel de procedura.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

6.4. Lista entitatilor legate cu care compania a avut tranzactii si/sau solduri:

Nume societate (inclusiv forma juridica)	Natura relatiei	Tip tranzactii
TENDER S.A.	Societatea – mama	Imprumuturi acordate; chirie; utilitati
ECONSA GRUP SA	Filiala	Imprumuturi acordate; chirie utilaje; chirie spatiu; refacturari
PROSPECTIUNI SARL (Senegal)	Filiala	Imprumuturi acordate; servicii prestate
CODECS S.A.	Filiala	Imprumuturi acordate, refacturari
PROSPECTIUNI DIVIZIA DE PAZA SI PROTECTIE S.R.L.	Filiala	Servicii de paza, chirii, Achizitie masini
UA GEO LLC	Filiala	Imprumuturi acordate, chirii echipamente, servicii prestate
IPROMIN GEOLOGICAL SERVICES SRL	Filiala	Capital social
OIL SERVICES LIMITED EASTERN EUROPE SRL	Filiala	Avansuri prestari servicii
ESPAROM S.A.	Alta parte legata	Chirie, utilitati, servicii prestate
ICSH S.A. HUNEDOARA	Alta parte legata	Vanzare de imobilizari, Refacturari
CORPORATE MANAGEMENT SOLUTIONS S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; refacturari
INDUSTRIA LINII S.A	Alta parte legata	Contract cesiune, Garantie adusa
GRUPUL IMOBILIAR TRUSTEE S.A.	Alta parte legata	Vanzare imobilizari corporale; chirii; refacturari
VULCAN S.A.	Alta parte legata	Chirii, Contract cesiune
SIRD TIMISOARA	Alta parte legata	Chirii
TEN AIRWAYS S.R.L.	Alta parte legata	Chirii, utilitati, servicii transport
FARM PREMIX S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
TALC DOLOMITA S.A.	Alta parte legata	imprumuturi acordate,chirie utilaje
AGROSEM S.A.	Alta parte legata	chirie,refacturare utilitati
PROSPECTIUNI INTERNATIONAL S.R.L.	Alta parte legata	Chirii
ILSA LAND	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
AVIATION ASSET MANAGEMENT S.R.L. (fosta TENDER REAL ESTATE S.R.L.)	Alta parte legata	Chirii
PALACE SRL	Alta parte legata	Refacturari
VIRTUAL VISION INOVATION SRL	Alta parte legata	Chirii
TENDER ASSET MANAGEMENT S.R.L. (fosta VULCAN UPE S.R.L.)	Alta parte legata	Achizitie teren, cesiuni creante,imprumuturi primite
BRENT OIL CO S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; chirie auto; chirie spatiu; servicii prestate
AEROSPACE TECHNOLOGY PARK S.A.	Alta parte legata	Imprumuturi primite; dobanzi

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

7. Situatia financiar-contabila:

Element	2024	2025	%
ACTIVE TOTALE (nete), din care:	**182.519.143**	**211.185.754**	15,7%
- IMOBILIZARI CORPORALE	105.509.812	119.210.336	13,0%
- Active circulante din care	**75.097.692**	**90.123.063**	20,0%
- Stocuri	20.611.829	22.026.762	6,9%
- Creante	38.220.129	56.176.238	47%
- Disponibilitati	11.265.734	6.920.063	-38,6%
DATORII TOTALE	**26.867.443**	**48.437.492**	**80,3%**
Capitaluri din care:	**155.594.000**	**162.748.262**	4,6%
- Capital social	71.804.873	71.804.873	-
- Cifra de afaceri	**160.413.951**	**158.263.525**	-1,3%
- Venituri totale	**163.627.171**	**164.971.859**	0,8%
- Cheltuieli totale din care:	**158.893.693**	**167.086.076**	5,2%
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	40.984.711	44.193.970	7,8%
- Cheltuieli cu amortizarea si deprecierea	15.749.739	11.425.167	-27,5%
- Cheltuieli cu personalul	71.558.055	68.340.386	-4,5%
- Cheltuieli cu prestatii externe	23.696.422	23.787.404	0,4%
- (Venituri)/Cheltuieli nete cu ajustarile de valoare	(8.655.912)	1.017.003	-
- Numar mediu de salariati	442	379	
Provizioane totale din care:	**57.699**	-	-100%
- Provizioane pentru litigii	57.699	-	
- Provizion pentru impozite	-	-	
- Provizioane pentru echipamente	-	-	
Ajustari de valoare totale din care:	**138.234.998**	**139.420.607**	0,9%
- pentru deprecierea stocurilor	5.011.280	5.011.280	-
- pentru creante comerciale	109.177	1.059.645	
- pentru sume de incasa de la entitati afiliate	44.977.408	59.483.913	32,3%
- pentru alte creante	13.145.197	-	-100%
- pentru actiuni detinute la filiale	13.970.563	14.082.646	0,8%
- pentru alte titluri imobilizate	61.021.373	59.783.123	-2%
Profit brut/(Pierdere) bruta	4.733.478	(2.114.217)	-
- Profit net/(Pierdere) neta din care:	3.114.340	(3.000.925)	-
-Repartizarea profitului	-	-	

Elementele bilantiere, la nivel agregat, reflecta o crestere a bazei de active in anul 2025, activele totale nete ajungand la 211,2 mil lei, fata de 182,5 mil lei in 2024 (+15,7%). Cresterea este sustinuta atat de majorarea imobilizarilor corporale (119,2 mil lei, +13,0%), cat si de cresterea activelor circulante (90,1 mil lei, +20,0%).

In structura activelor circulante, se remarca in special cresterea creantelor (56,2 mil lei, +47%), in timp ce disponibilitatile au scazut la 6,9 mil lei (-38,6%), ceea ce indica o utilizare mai intensa a capitalului de lucru la finalul exercitiului.

Din perspectiva pasivelor, datoriile totale au crescut in 2025 pana la 48,4 mil lei, in principal in legatura cu dinamica obligatiilor curente asociate derularii operatiunilor. In acelasi timp, capitalurile proprii au inregistrat o crestere moderata (+4,6%), pana la 162,7 mil lei, mentinand o structura de finantare solida, cu capital social neschimbat. Aceasta combinatie (cresterea bazei de active si a datoriilor curente, concomitent cu scaderea disponibilitatilor) explica si presiunea observata asupra indicatorilor de lichiditate in 2025.

La nivelul performantei, cifra de afaceri s-a mentinut relativ stabila, cu o variatie usoara negativa (-1,3%), pana la 158,3 mil lei, iar veniturile totale au crescut marginal (+0,8%), pana la 165,0 mil lei. In schimb, cheltuielile totale au avansat cu 5,2% (167,1 mil lei), influentate in principal de cresterea cheltuielilor cu materiile prime si materialele (+7,8%) si de dinamica ajustarilor de valoare prezentand o cheltuiala neta (+1,02 mil lei). In paralel, cheltuielile cu personalul au scazut cu 4,5% (corelat cu reducerea numarului mediu de salariati de la 442 la 379), iar amortizarea si deprecierea au scazut cu 27,5%, ceea ce a atenuat partial presiunea pe rezultatul exercitiului.

Desi valoarea cheltuielilor totale a crescut, societatea a avut in vedere pastrarea unui echilibru in ponderea categoriilor de cheltuieli si a cautat sa eficientizeze permanent procesele desfasurate, dupa cum se poate observa in tabelul de mai jos:

Cheltuieli	Ponderea in total cheltuieli	
	2024	2025
Cheltuieli materii prime si materiale	25,8%	26,4%
Cheltuieli cu amortizarea si deprecierea	9,9%	6,8%
Cheltuieli cu personalul	45%	40,9%
Cheltuieli cu prestatiile externe	14,9%	14,2%

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

Principalii indicatori financiari relevanti:

Denumire	2024	2025
EBITDA	**18.441.022**	**9.618.186**
I. Indicatori de lichiditate		
Indicatorul lichiditatii curente		
Active curente (A)	75.097.692	90.123.063
Datorii curente (B)	25.517.886	46.927.173
A/B in numar de ori	***2,94***	***1,92***
Indicatorul lichiditatii imediate		
Active curente (A)	75.097.692	90.123.063
Stocuri (B)	20.611.829	22.026.762
Datorii curente (C)	25.517.886	46.927.173
(A-B)/C in numar de ori	***2,14***	***1,45***
II. Indicatori de risc		
Indicatorul gradului de indatorare		
Capital imprumutat (A)	1.349.557	1.510.319
Capitaluri proprii (B)	155.594.000	162.748.262
A/B*100	***0,87%***	***0,93%***
III. Indicatori de gestiune		
Viteza de rotatie a stocurilor		
Stoc mediu (A)	19.098.485	21.319.296
Costul vanzarilor (B)	153.366.660	161.775.485
(A/B)*365 in numar de zile	***45,45***	***48,10***
Viteza de rotatie a debitelor (clienti)		
Clienti (A)	37.318.677	54.775.268
Cifra de afaceri (B)	160.413.951	158.263.525
(A/B)*365 in numar de zile	***84,91***	***126,33***
Viteza de rotatie a creditelor (furnizori)		
Furnizori (A)	10.097.348	9.041.154
Achizitii (B)	160.413.951	158.263.525
(A/B)*365 in numar de zile	***22,98***	***20,85***

Viteza de rotatie a activelor imobilizate corporale		
Cifra de afaceri (A)	160.413.951	158.263.525
Active imobilizate (B)	105.509.812	119.210.336
(A/B) in numar de ori	***1,52***	***1,33***
Viteza de rotatie a activelor totale		
Cifra de afaceri (A)	160.413.951	158.263.525
Active totale (B)	182.519.143	211.185.754
(A/B) in numar de ori	***0,88***	***0,75***
III. Indicatori de profitabilitate		
Rentabilitatea capitalului angajat		
Profit/(pierdere) brut(a) (A)	4.733.478	(2.114.217)
Capital angajat (B)	156.943.557	164.258.581
(A/B)*100	***3,02%***	***Negativ***
Marja bruta din vanzari		
Profit/(pierdere) brut(a) din vanzari (A)	4.733.478	(2.114.217)
Cifra de afaceri (B)	160.413.951	158.263.525
(A/B)*100	***2,95%***	***Negativ***
Rezultat pe actiune		
Profit/ (pierdere) net(a) (A)	3.114.340	(3.000.925)
Numar de actiuni (B)	718.048.725	718.048.725
(A/B) lei pe actiune	***0,004***	***Negativ***
Marja EBITDA		
EBITDA	18.441.022	9.618.186
Cifra de afaceri (B)	160.413.951	158.263.525
(A/B)*100	***11,5%***	***6,08%***

Dupa cum reiese din tabelul de mai sus, evolutia principalilor indicatori financiari ai anului 2025 reflecta un context economic si operational mai prudent comparativ cu anul precedent, caracterizat de presiuni asupra profitabilitatii si de o utilizare mai intensa a capitalului de lucru. Aceste evolutii nu afecteaza insa stabilitatea financiara a Societatii si nu pun sub semnul intrebarii capacitatea acesteia de a-si onora obligatiile curente si viitoare.

Cifra de afaceri a inregistrat o variatie marginala fata de anul 2024 (158,3 mil lei in 2025 fata de 160,4 mil lei in 2024), cu nivel relativ constant al veniturilor. In acelasi timp, rezultatul net al exercitiului este o pierdere, iar EBITDA s-a redus, de la 18,4 mil lei la 9,6 mil lei. Aceasta evolutie este determinata in principal de lipsa activitatii de seismica din perioada iunie – august.

Analizate separat, categoriile de indicatori sunt rezultanta urmatorilor factori:

- indicatorii de lichiditate:
  - Indicatorul de lichiditate curenta s-a redus de la 2,94 la 1,92, pe fondul cresterii datoriilor curente, asociata derularii operatiunilor comerciale si contractuale. Chiar si in aceste conditii, nivelul indicatorului ramane confortabil si indica o capacitate adecvata de acoperire a obligatiilor pe termen scurt;
  - Indicatorul de lichiditate imediata a inregistrat o diminuare, de la 2,14 la 1,45, ca urmare a majorarii stocurilor si a datoriilor curente la final de exercitiu.

- Indicatorii de risc – Gradul de indatorare se mentine la un nivel foarte redus, cu o crestere nesemnificativa de la 0,87% la 0,93%. Evolutia este determinata de cresterea capitalului imprumutat, corelata cu majorarea capitalurilor proprii, mentinand astfel un profil de risc scazut si o structura financiara solida.

- Indicatorii de gestiune reflecta un usor declin, fiind influentati atat de volumul de activitate din anul 2025, cat si de masurile luate in vederea dimensionarii resurselor detinute, respectiv de valoarea activelor din patrimoniul acesteia, astfel:
  - *Viteza de rotatie a stocurilor* a cunoscut o usoara incetinire (48,10 zile fata de 45,45 zile), in contextul constituirii unor stocuri necesare derularii proiectelor viitoare.
  - *Viteza de rotatie a creantelor comerciale a crescut*, pana la 126,33 zile, evolutie influentata de majorarea soldului clientilor la sfarsitul exercitiului financiar, in conditiile mentinerii unui nivel apropiat al cifrei de afaceri.
  - *Viteza de rotatie a datoriilor* catre furnizori s-a imbunatatit, reflectand o buna disciplina a platilor.
  - *Viteza de rotatie a activelor imobilizate si a activelor totale* s-a redus, ca efect al cresterii bazei de active, investitiile realizate in an avand rolul de a sustine capacitatea operationala si derularea proiectelor viitoare.

- Indicatorii de profitabilitate:
  - Rentabilitatea capitalului angajat si marja bruta din vanzari au devenit temporar negative, ca urmare a rezultatului brut negativ inregistrat in anul 2025.
  - Rezultatul pe actiune reflecta aceeasi evolutie conjuncturala, fara a afecta insa structura capitalului sau pozitia financiara a Societatii.
  - Marja EBITDA s-a ajustat corespunzator contextului operational al anului 2025.

Nivelul creantelor comerciale existent la 31 decembrie 2025 a influentat temporar indicatorii de lichiditate si ciclul de conversie in numerar. Ulterior datei bilantului, Societatea a continuat incasarile aferente contractelor derulate, managementul mentinand o atentie constanta asupra controlului capitalului de lucru si a termenelor comerciale.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

In ansamblu, evolutiile inregistrate in anul 2025 reflecta un exercitiu de ajustare, fara a indica dificultati structurale. Societatea beneficiaza de un nivel redus al gradului de indatorare, de o baza solida de active si de capacitatea de a-si adapta structura de costuri si resursele in functie de conditiile pietei, aceste elemente constituind premise favorabile pentru stabilizarea performantelor financiare in perioadele urmatoare.

Creante:

La 31 decembrie 2025 creantele Societatii sunt dupa cum urmeaza:

	Creante	31 decembrie 2024	31 decembrie 2025	Termen de lichiditate pentru soldul de la 31 decembrie 2025	
				Sub 1 an	Peste 1 an
1	Creante comerciale - terti	12.042.037	32.022.220	32.022.220	-
2	Creante comerciale - alte parti legate	-	-	-	-
3	**Total creante comerciale**	**12.042.037**	**32.022.220**	**32.022.220**	**-**
4	Ajustari de depreciere pentru creante comerciale	109.177	1.059.645	1.059.645	-
5=3-4	**Creante comerciale, net**	**11.932.860**	**30.962.575**	**30.962.575**	**-**
6	Sume de incasat de la entitatile afiliate	70.363.225	83.296.606	83.296.606	-
7	Sume de incasat de la entitati asociate	-	-	-	-
8	Sume de incasat de la entitati controlate in comun	-	-	-	-
9	**Total sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun**	**70.363.225**	**83.296.606**	**83.296.606**	**-**
10	Ajustari de depreciere pentru sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	44.977.408	59.483.913	59.483.913	-
11=9-10	**Sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun, net**	**25.385.817**	**23.812.693**	**23.812.693**	**-**
12	Alte creante	14.046.649	1.400.970	1.400.970	-
13	Ajustari de depreciere pentru alte creante	13.145.197	-	-	-
14=12-13	**Alte creante, net**	**901.452**	**1.400.970**	**1.400.970**	**-**
15	Capital subscris si nevarsat	-	-	-	-
16= 5+11 +14+15	**Total creante comerciale si alte creante**	**38.220.129**	**56.176.238**	**56.176.238**	**-**

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

Datorii:

La 31 decembrie 2025, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

	Datorii	Sold la 31 decembrie 2024	Sold la 31 decembrie 2025	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2025		
				Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
1	Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni, din care	-	-	-	-	-
	Imprumuturi din emisiunea de obligatiuni convertibile	-	-	-	-	-
2	Sume datorate institutiilor de credit	-	9.835.265	9.835.265		-
3	Avansuri incasate in contul comenzilor	-	238.972	238.972		-
4	Datorii comerciale - alte parti legate	-	-	-		-
5	Datorii comerciale - furnizori terti	10.097.348	9.041.154	9.041.154		-
6=4+5	***Total datorii comerciale***	**10.097.348**	**9.041.154**	**9.041.154**		**-**
7	Efecte de comert de platit	-	-	-		-
8	Sume datorate entitatilor din grup	784.415	12.073.705	12.073.705		-
9	Sume datorate entitatilor asociate	-	-	-		-
10	Sume datorate entitatilor controlate in comun	-	-	-		-
11	Alte datorii	15.985.681	17.248.396	15.738.077	1.510.319	-
12	**Total**	**26.867.444**	**48.437.492**	**46.927.173**	**1.510.319**	**-**

In cursul anului 2025, Societatea a avut in vedere mentinerea datoriilor la un nivel cat mai redus, urmarind achitarea datoriilor din activitatea operationala si achizitiile de echipamente efectuate in cursul anului.

I. Datorii comerciale - furnizori terti

Principalii furnizori din aceasta categorie sunt:

Partener	Valoare sold la 31 decembrie 2025 (lei)	Observatii
GEODYNAMICS ltd	3.943.093	Tronsoane si material explozibil pentru perforare sonde
MAXAM ROMANIA SRL	1.893.867	Material explozibil
REPSOND	351.324	Materiale de foraj (Snecuri, sape)
INFORM SECURITY PROTECT SRL	327.592	Servicii paza
Total	**6.515.876**	

II. Alte datorii

Datorii	Sold la 31 decembrie 2024	Sold la 31 decembrie 2025	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2025		
			Sub 1 an	1 - 5 ani	Peste 5 ani
Salarii si datorii asimilate	6.366.986	7.372.830	7.372.830	-	-
Alte datorii catre alte parti legate	-	65.823	65.823	-	
Datorii catre societati de leasing si similar	2.304.762	2.988.473	1.478.154	1.510.319	-
Alte datorii fata de bugetul statului	3.390.530	5.917.143	5.917.143	-	-
Alte datorii	3.923.403	904.127	904.127	-	-
Total	**15.985.681**	**17.248.396**	**15.738.077**	**1.510.319**	**-**

8. CONCLUZII

Activitatea Societatii din cursul anului 2025 s-a desfasurat intr-un context operational marcat de volatilitatea cererii si de perioade de incarcare neuniforma a capacitatilor de productie, specifice industriei. In pofida acestor constrangeri, am urmarit adaptarea continua a resurselor utilizate, asigurand continuitatea activitatii si mentinerea unui nivel inalt de calitate a serviciilor prestate.

Totodata, anul 2025 a fost caracterizat de consolidarea relatiilor cu clientii traditionali, de castigarea unor licitatii pe termen scurt si mediu, respectiv de continuarea investitiilor in echipamente si tehnologii moderne. Aceste elemente au contribuit la imbunatatirea activitatii operationale si la cresterea gradului de competitivitate.

Pentru anul 2026, Societatea isi mentine orientarea principala catre piata romaneasca si partenerii strategici, fara a neglija participarea la licitatii sau negocieri directe initiate de alti producatori din domeniu.

Penuria proiectelor estimate, in contextul lipsei organizarii rundei a XI-a de licitatii privind concesiunile de petrol si gaze pe plan intern, determina o abordare prudenta in orientarea catre noi piete, in special din zona limitrofa tarii, unde mobilizarea activelor necesare poate fi realizata intr-un interval relativ scurt si cu eficienta operationala adecvata.

Odata cu derularea cu succes a primului proiect de achizitie de date geofizice 3D in Ucraina, prin intermediul subsidiarei locale, Societatea a obtinut un feedback favorabil din partea clientilor si a initiat discutii cu alti potentiali clienti si parteneri. Analizand portofoliul de proiecte existente sau anuntate pentru perioada urmatoare, managementul apreciaza ca, desi contextul geopolitic si de securitate implica un nivel ridicat de risc si genereaza provocari operationale semnificative, o dezvoltare controlata a activitatii pe aceasta piata poate contribui la echilibrarea volumelor de lucrari si la compensarea perioadelor cu incarcare redusa pe plan intern.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

In ceea ce priveste serviciile de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda, anul 2025 a inregistrat o crestere de aproximativ 8% fata de anul precedent, pana la un nivel de circa 80 mil. lei. Avand in vedere licitatiile pe termen lung (4–5 ani) castigate in cursul anului anterior, numarul de sonde care necesita serviciile Societatii, precum si experienta si calitatea lucrarilor realizate de echipa de specialisti in cei peste zece ani de activitate, managementul apreciaza ca exista premise pentru mentinerea unei evolutii favorabile si in anul 2026.

De asemenea, Societatea are in vedere diversificarea activitatii prin dezvoltarea departamentului de studii geologice si geotehnice, cu adresabilitate catre clienti din domenii precum infrastructura, explorarea resurselor minerale solide si geotermale.

In ceea ce priveste resursele umane, strategia companiei ramane concentrata pe retentia personalului cheie din echipele geofizice, completata, in functie de necesar, de utilizarea personalului angajat temporar. Aceasta abordare, cu un impact limitat asupra timpilor de reactie in procesul de mobilizare a echipelor, a permis obtinerea unor economii semnificative, in special in perioadele fara activitate operationala.

Societatea a mentinut un control strict al costurilor, reusind atat achitarea obligatiilor curente, cat si realizarea investitiilor necesare in echipamente si utilaje moderne. Aceste investitii contribuie atat la cresterea capacitatii de productie, cat si la implementarea celor mai recente tehnologii disponibile in piata, reprezentand o conditie esentiala pentru asigurarea continuitatii activitatii.

In ansamblu, directiile strategice asumate pentru anul 2026 – mentinerea prezentei pe piata interna, extinderea prudenta pe piete externe selectate, diversificarea liniilor de business si continuarea politicii de control al costurilor – creeaza premisele obtinerii unor rezultate financiare echilibrate. Societatea dispune de experienta operationala, resursele tehnice si flexibilitatea organizationala necesare pentru valorificarea oportunitatilor identificate, mentinand in acelasi timp un nivel adecvat de control al riscurilor.

In aceste conditii, managementul apreciaza ca anul 2026 poate conduce la stabilizarea performantelor financiare si la obtinerea unor rezultate satisfacatoare, sustenabile pe termen mediu, in concordanta cu obiectivele strategice ale Societatii.

Presedintele Consiliului de Administratie,
Teodor Ovidiu Tender