PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

Corallor Street, No 20C, Bucharest, Romania
Phone: +4021 319 66 08; Fax: +4021 319 66 56
office@prospectiuni.com; www.prospectiuni.com
CIF: RO1552801; Nr. reg. com. J1991004072401

RAPORTUL CONSOLIDAT AL ADMINISTRATORILOR

la data de 31 decembrie 2025

Data raportului: 25 martie 2026

1. Auditarea situatiilor financiare

Acest raport prezinta date si informatii de natura contabila si/ sau financiara referitoare la activitatile Grupului, aferente exercitiului financiar incheiat la 31 decembrie 2025.

Pentru Prospectiuni S.A, auditorul DA.AI Audit & Accouting S.R.L. a realizat auditarea situatiilor financiare anuale, iar in cazul CODECS S.A., Prospectiuni - Divizia Paza si Protectie S.R.L., UA GEO LLC si Ipromin Geological Services S.R.L., auditorul extern, DA.AI Audit & Accounting S.R.L. a auditat elementele patrimoniale necesare consolidarii.

Mentionam, de asemenea, faptul ca situatiile financiare anuale ale filialei externe UA GEO LLC au fost auditate si la nivel local de catre un auditor extern (MGI Ukraine).

2. Declaratie privind Raportul Consolidat

Raportul consolidat al administratorilor prezinta elemente de noutate fata de Raportul administratorilor individual, elemente ce rezulta din consolidarea situatiilor financiare ale Prospectiuni S.A. – Societatea mama, cu situatiile financiare ale CODECS S.A., Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie S.R.L., UA GEO LLC si Ipromin Geological Services S.R.L. - filiale.

La 31 decembrie 2025, capitalul social statutar subscris si varsat integral al Grupului este impartit in 718.048.725 actiuni.

3. Informatii generale privind Grupul

Prospectiuni S.A., in continuare denumita „Prospectiuni" , „Societatea" sau „Societatea-mama", s-a infiintat in anul 1991 in baza HGR 193/22.03.1991, si este persoana juridica cu capital privat din anul 2000, avand o experienta de peste 70 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate (fondata in anul 1950 cu denumirea IPGGH - Institutul de prospectari geologice si geofizice de hidrocarburi).

Societatea furnizeaza servicii de *achizitie date geofizice* si servicii de *investigare geofizica si perforare in gauri de sonda* la cele mai inalte standarde. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte, care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere, pentru a minimiza impactul cultural si cel asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In vederea respectarii legii privind clarificarea statutului juridic al actiunilor care se tranzactioneaza pe piata RASDAQ sau pe piata valorilor mobiliare necotate, Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din data de

19 februarie 2015, a votat pentru tranzactionarea actiunilor Societatii in cadrul unui sistem alternativ de tranzactionare, respectiv in cadrul AeRO. Societatea a parcurs toti pasii necesari acestui proces si nu a intampinat nicio problema din partea niciunei insitutii abilitate in acest sens, astfel incat in prezent activeaza pe aceasta piata.

In prezent, Prospectiuni poate pune la dispozitie echipe dotate cu tehnologii de ultima generatie, care pot asigura achizitia de date geofizice, incluzand:

- Peste 250 de profesionisti cu studii universitare in domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere si in alte domenii de specialitate;
- Sisteme de inregistrare date seismice de ultima generatie: sistem nodal Quantum (Inova), sistem wireless Sercel Unite si sistem Sercel 428;
- Vibratoare de diverse gabarite;
- Echipamente de investigare geofizica si perforare pentru gauri de sonde tubate, de ultima generatie;
- Acces la alte echipamente, daca este nevoie, prin contracte incheiate cu partenerii din domeniu.

Societatea isi desfasoara activitatea avand personal cu inalta calificare si experienta atat in modelarea, achizitia, procesarea si interpretarea de date geofizice 2D si 3D cat si in activitatea de investigare geofizica si perforare in gauri tubate de sonde.

Aceasta varietate de echipamente, personalul si suport tehnologic, impreuna cu resursele puse la dispozitie de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea sa fie foarte flexibila si adaptabila. Echipa de manageri este capabila sa lucreze indeaproape cu fiecare client, reusind sa ofere solutii personalizate fiecarui proiect, pentru a asigura achizitia unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, din punct de vedere al costurilor.

Prin urmare, Societatea furnizeaza solutii integrate geologice, geofizice si de mediu companiilor care activeaza in domeniul resurselor naturale.

In cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea si istoria indelungata a Societatii, astfel:

- Excelenta profesionala;
- Deschidere si transparenta;
- Responsabilitate si integritate;
- Perfectionare si inovare;
- Lucrul in echipa si spiritul de echipa;
- Respect pentru semeni si pentru mediu.

Aceste valori se regasesc in actiunile noastre prin:

- O cultura vie privind Securitatea si Sanatatea in Munca (SSM) prin care sa atingem obiectivul de zero accidente la locul de munca, aceste practici fiind adoptate atat la locul de munca, acasa, cat si in comunitatile in care lucram;
- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sanatoase si a unor tehnici geologice si geofizice optime;
- Imbunatatirea permanenta a tehnologiilor, capacitatilor, procedurilor de functionare si a serviciilor noastre;

Perimetru de consolidare:

Codecs S.A.

CODECS S.A. este o entitate deschisa in Romania avand un capital social de 499.998 lei cu principalul obiect de activitate instruirea profesionala de specialitate si programe MBA, Prospectiuni S.A. detinand 90,2% din actiuni.

Principalele domenii de activitate ale societatii CODECS S.A., inclusa in consolidare, le reprezinta:

- instruirea in domeniul managementului si marketingului prin sistemul de educatie la distanta;
- organizarea de sesiuni de scurta durata de training in domeniul afacerilor, la cererea firmelor interesate, sau de programe de perfectionare continua in sistem deschis adresate managerilor;
- consultanta in domeniul managementului resurselor umane, asistenta financiara, managementul productiei;
- editarea si aparitia unor carti din domeniul managementului si marketingului, cele mai importante din literatura mondiala de specialitate.

Membrii conducerii executive a CODECS S.A in functie la 31 decembrie 2025:

- Director General: Sisu Augustin Razvan

Prospectiuni Divizia Paza si Protectie S.R.L.

Prospectiuni Divizia Paza si Protectie S.R.L. este o societate romaneasca cu sediul in Bucuresti, strada Coralilor numarul 20C, sector 1, inregistrata la Oficiul Registrului de Comert al Municipiului Bucuresti sub numarul J2005021319401, avand ca obiect principal de activitate garda si protectia bunurilor si a persoanelor, Prospectiuni detinand integral capitalul social al entitatii.

Administrator unic al Prospectiuni Divizia Paza si Protectie S.R.L:

- Cohut Stefan - pentru perioada 1 ianuarie – 14 iulie 2025
- Alecsandru Bivolaru – perioada 15 iulie – 31 decembrie 2025.

Membrii conducerii executive ai Prospectiuni Divizia Paza si Protectie S.R.L.:

- Cohut Stefan – Director General - pentru perioada 1 ianuarie – 14 iulie 2025
- Alecsandru Bivolaru – Director General - pentru perioada 15 iulie – 31 decembrie 2025

UA GEO LLC

UA GEO LLC, este o firma infiintata in Ucraina, avand ca acelasi obiect de activitate „activitatile de inginerie, geologie si geodezie" utilizata cu scopul eficientizarii prezentei locale in aceasta tara. Prospectiuni S.A. detine 100% din capitalul social.

Administrator unic al UA GEO LLC:

- Vasile Cusnir

Ipromin Geological Services S.R.L

Ipromin Geological Services S.R.L. este o societate romaneasca cu sediul in Bucuresti, strada Coralilor numarul 20C, sector 1, inregistrata la Oficiul Registrului de Comert al Municipiului Bucuresti sub numarul J2025035845008, avand ca obiect principal de activitate actititati de inginierie si geologie si alte activitati extractive. Prospectiuni S.A. detine 100% din capitalul social.

Administrator unic al Ipromin Geological Services S.R.L.:

- Alexandru Boscaneanu

Situatiile financiare consolidate a pozitiei financiare a Grupului sunt intocmite in conformitate cu Standardele Internationale de Raportare Financiara (IFRS).

4. Elemente de evaluare generala a Grupului:

a) Profitul net/(piederea neta)	(15.147.865) lei
b) Venituri din activitatea principala a Grupului	162.746.935 lei
c) Venituri totale	170.347.912 lei
d) Costuri totale	182.130.097 lei
e) Disponibilitati banesti	13.344.982 lei

Situatia activelor si datoriilor impartite pe segmentele operationale:

31 decembrie 2025	Activitatea de prospectare	Activitatea de instruire	Activitatea de exploatare	Activitatea de paza	Total
Active alocate pe segmente	204.736.747	603.258	-	775.935	206.115.940
Active nealocate pe segmente	-	-	-	-	-
Total active	**204.736.747**	**603.258**	**-**	**775.935**	**206.115.940**
Datorii alocate pe segmente	67.797.725	201.158	-	670.378	68.669.261
Datorii nealocate pe segmente	-	-	-	-	-
Total datorii	**67.797.725**	**201.158**	**-**	**670.378**	**68.669.261**

Situatia veniturilor din activitatea de baza a Grupului:

Denumire	2025	2024
Venituri din activitatea de prospectare	161.514.220	158.382.765
Venituri din activitatea de instruire profesionala	1.232.715	980.884
Venituri din activitatea de paza		-
TOTAL	**162.746.935**	**159.363.649**

5. Evaluarea serviciilor/nivelului tehnic al Grupului

Evaluarea serviciilor Grupului

i.1. Evaluarea serviciilor de prospectiuni geofizice

Pe parcursul anului 2025 au fost desfasurate servicii de achizitie date geofizice pentru SNGN Romgaz SA, in cadrul proiectului Lot 2 RG 04 Moldova Nord, precum si pentru Stratum Energy, in cadrul proiectului 3D Leontinesti. Suprafata totala de achizitie date geofizice aferenta celor doua proiecte a insumat 409,84 km^2.

Echipamentele utilizate in procesul de achizitie a datelor seismice, respectiv sistemul nodal Quantum si dispozitivele Seismic Source pentru aplicarea metodei vibroseis, au contribuit la reducerea duratei de executie a lucrarilor, precum si la diminuarea impactului asupra terenurilor traversate. Sistemul nodal Quantum a fost utilizat la toate proiectele de achizitie date desfasurate in anul 2025 si a fost completat, pentru monitorizarea zgomotului, cu echipamente Sercel 428. De asemenea, in anul 2025 a fost utilizat pentru prima data sistemul autonom de achizitie a datelor geofizice prin metoda vibroseis, ca urmare a achizitionarii dispozitivelor Seismic Source.

Personalul Societatii a gestionat in mod eficient aspectele legate de accesul pe teren in cadrul proiectelor mentionate, iar situatiile mai dificile aparute pe parcursul desfasurarii lucrarilor au fost solutionate de reprezentantii nostri din teren. In aceste conditii, volumul lucrarilor de achizitie realizate s-a incadrat in planificarea stabilita.
In anul 2025, rezultatele obtinute si feedback-ul primit de la clienti au fost pozitive, Compania reusind sa faca fata cu succes tuturor provocarilor privind serviciile executate.

i.2. Evaluarea serviciilor de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda (logging)

In cursul anului 2025 a continuat dezvoltarea diviziei Geofizica de Sonda (investigare geofizica in gaura de sonda tubata si perforare) pe piata de servicii din Romania. Aceste lucrari de geofizica de sonda sunt destinate identificarii de noi rezerve de titei si gaze, punerii in productie a sondelor si evaluarii integritatii materialului tubular al sondelor existente. In prezent, exista peste 30.000 de sonde in Romania, care pot beneficia de serviciile noastre.

Prospectiuni SA – Departamentul Geofizica de Sonda a executat 870 de operatii la sonde (fata de 795 in 2024). Acestea au constat in operatii de investigare geofizica in gauri tubate si de punere in productie a numeroase sonde de titei si gaze pentru diversi clienti de pe teritoriul Romaniei, dintre care enumeram: OMV Petrom, Romgaz, Expert Petroleum, Stratum Energy, Dacian Petroleum, Amromco, Develtor, Mazarine, etc. De asemenea, au fost prestate servicii si in afara granitelor Romaniei, in Albania (EDG Services), Ungaria (Geoinform) si Austria (OMV Austria).

In 2025 au continuat colaborarile cu companii externe pentru introducerea de noi tehnologii pe piata romaneasca (PNN Plus - evaluarea saturatiei in fluide, Silixa - fibra optica, Corelab - casing patch, Stimstixx - stimulare cu acid, Enhanced Energetics – stimularea sondelor cu propelant, GoWell – evaluare integritate echipare sonde, EV Camera – investigatii camera video, etc.).

Pentru punerea in productie a sondelor s-au achizitionat cele mai noi tipuri de incarcaturi explozive, cu cele mai bune performante la nivel mondial, ale caror rezultate au fost testate si confirmate prin cresterea semnificativa a productiei de titei si gaze la sondele perforate in Romania, mai ales la lucrarile executate pentru OMV Petrom si Romgaz.

Tot personalul folosit are o larga experienta in domeniu atat pe plan national, cat si international, lucrarile efectuate avand un inalt grad de calitate, in conditiile respectarii stricte a normelor de securitate si sanatate in munca.

Pe parcursul anului, cererea pentru serviciile de carotaj si perforare s-a mentinut la un nivel ridicat, in principal datorita tendintei de revigorare a pretului petrolului si gazelor pe piata mondiala, cauzata si de razboiul din Ucraina. In decursul acestui an s-au semnat si au intrat in vigoare noi contracte pentru servicii de perforare si investigare geofizica cu OMV Petrom (volumul lucrarilor pentru acest client crescand semnificativ) dar si cu Romgaz, pentru o durata de 4 ani. Desi exista o concurenta puternica din partea companiilor multinationale, precum Weatherford , care presteaza servicii asemanatoare, Prospectiuni SA a avut rezultate foarte bune in ceea ce priveste calitatea, promptitudinea in efectuarea lucrarilor cat si pretul competitiv. Acestea au dus la aprecieri pozitive din partea tuturor clientilor nostri, avand un impact financiar pozitiv, trend care va fi continuat si in 2026.

Investitiile facute in 2025, in echipamente (echipamente de control al presiunii, camioane de transport dotate cu macara, echipamente noi de investigare a integritatii sondelor) si personal (angajare de personal experimentat, cursuri de formare specifice), ne-au permis marirea capacitatilor de lucru, avand in momentul de fata 11 echipamente complete pentru executarea acestor tipuri de operatii.

Pentru anul 2026, divizia de carotaj isi propune consolidarea realizarilor si mentinerea contractelor in vigoare, castigarea tuturor licitatiilor la care va participa, gasirea de noi clienti atat pe plan intern cat si extern, marirea capacitatii de lucru si introducerea pe piata romaneasca a noi tipuri de servicii de geofizica de sonda, care vor putea ajuta la cresterea productiei dar si la reducerea cheltuielilor operationale pentru clientii diviziei.

Acum, la peste zece ani de la infiintarea diviziei, putem spune ca am acumulat experienta si am devenit cunoscuti pe piata acestor servicii, rezultatele obtinute si feedback-ul primit de la clienti fiind unul pozitiv, societatea urmand sa dezvolte aceasta activitate si sa mareasca portofoliul de clienti in perioada urmatoare.

i.3. Evaluarea serviciilor de training

In anul 2015, Codecs S.A. s-a confruntat cu consecintele pierderii colaborarii cu Open University din Marea Britanie datorita neachitarii sumelor restante catre acest partener (din perioada 2010-2013). In aceste conditii, perioada 2016 – 2023 a reprezentat o provocare in ceea ce priveste dezvoltarea si livrarea de cursuri proprii, iar conditiile pandemice au afectat semnificativ bugetele potentialilor clienti alocate pentru cursurile de calificare si perfectionare a salariatilor acestora si implicit cifra de afaceri a entitatii.

Desi putem considera ca anul 2025 a fost un an de dificil, continuitatea activitatii a fost asigurata atat din veniturile din cursurile tinute, cat si din vanzari de carti.

ii. Evaluarea activitatii de vanzare

Deoarece valoarea vanzarilor din Grup este reprezentata majoritar de serviciile din activitatea de prospectare geofizica si logging (aprox. 99,24%), ne vom axa mai mult pe descrierea acesteia, generata, in principal de Prospectiuni.

Prospectiuni S.A.:

Principalul obiectiv in anul 2025 a fost valorificarea oportunitatilor din piata de servicii geofizice prin participarea la licitatiile din Romania sau tarile invecinate si castigarea acestora, in vederea obtinerii de contracte.

In ceea ce priveste activitatea de vanzare, Prospectiuni si-a propus atingerea urmatoarelor obiective:

- Onorarea a cel putin 80% din invitatiile de precalificare sau participare la licitatii;
- Castigarea a cel putin 50% din licitatiile la care compania a participat;
- Obtinerea a cel putin unui contract pe achizitie date geofizice pe plan extern.

Aceste procente au fost realizate in ceea ce priveste achizitia de date seismice, iar in activitatea de carotaj geofizic si perforare in gauri de sonda acestea au fost depasite.

In cursul anului, au fost incheiate contracte de achizitie (SNGN Romgaz SA – 3D; Stratum - 3D) si procesare date seismice.

Trebuie mentionat, faptul ca atat pe piata interna, cat si pe piata internationala, lucrarile de achizitie si procesare de date seismice si cele de perforare si investigare sonde sunt atribuite numai in urma precalificarii si castigarii licitatiilor organizate pentru aceste proiecte. In general licitatiile de pe piata interna au fost organizate prin sistemul electronic de achizitii publice SEAP – SICAP, ARIBA pentru OMV Petrom, iar pe plan extern acestea fiind organizate de companiile mari tot on-line pe site-urile proprii de licitatii.

In ceea ce priveste activitatea de achizitie date geofizice, principalii competitori ai companiei sunt Geofizyka Torun Polonia, Acoustic Geophysical Services Ungaria, DMT Gmbh Germania, Enterprise Ltd (Vikoil Ucraina), BGP China, iar pentru lucrarile de investigare si perforare in gaura de sonda principalul competitor este Weatherford Atlas GIP.

Un punct de referinta il reprezinta intrarea, prin intermediul subsidiarei (UA GEO), pe piata de achizitii de date geofizice din Ucraina, care (desi se afla intr-o situatie geopolitica dificila), prezinta numeroase proiecte interesante. Acest pas strategic marcheaza inceputul dezvoltarii unei activitati consistente pe o piata promitatoare, vecina Romaniei.

Urmarim activ proiecte si oportunitati internationale, studiind site-urile de licitatii europene si colaboram cu reprezentanti din Polonia, Kazahstan, Ungaria, Croatia, Kuweit, Kurdistan, Grecia, Ucraina, Bulgaria, Libia, Angola, Pakistan si India, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Suntem permanent preocupati de mentinerea standardelor internationale in derularea operatiunilor sale, cu scopul de a lucra la nivel national si international pentru companii de prestigiu, ca: OMV Petrom, SNGN Romgaz, Hunt Oil Company Romania, NIS, MOL, INA, Mazarine Energy.

Codecs S.A.:

In anul 2025 a fost urmarita diversificarea programelor de instruire, realizarea mai multor sesiuni Business School si organizarea de cursuri de scurta durata, cum ar fi:

- Lean Six Sigma Yellow Belt
- Lean Six Sigma Green Belt
- Finante pentru non-finantisti
- Manager Performant
- Time management
- Project Management Professional (PMP®) Preparation
- Presentation Skills / Abilitati de prezentare
- Relatii cu clientii
- Communication - First Rule for Success
- Comunicarea la interviu
- Public Speaking
- Inteligenta Emotionala
- Creativitate in Business
- Microsoft Project
- Train the Trainers

Din cursurile de lunga durata, Diploma Profesionala in Managementul Proiectelor s-a dovedit a fi cursul cel mai vandut. Pachetul DPM (Diploma Profesionala in Management) organizat atat in regim open cat si in regim corporate a fost de asemenea extrem de cautat.

iii. Evaluarea aspectelor legate de angajatii/ personalul Grupului

Numarul mediu al angajatilor Grupului in anul 2025 a fost de 608.

In anul 2025, intregul Grup si-a pastrat ca prioritate controlul costurilor cu forta de munca si a asigurarii resurselor necesare onorarii contractelor semnate.

Prospectiuni S.A.

Un aspect specific activitatii de achizitie de date geofizice Il reprezinta variatia semnificativa a numarului de personal, determinata In mod direct de perioadele de executie a lucrarilor, de numarul contractelor aflate In derulare, precum si de termenele acestora. Fluctuatia personalului este influentata In principal de componenta sezoniera a fortei de munca.

Analiza evolutiei numericului de personal din anul 2025 evidentiaza o stabilitate relativa a angajatilor permanenti, care reprezinta nucleul operational al companiei. Fluctuatiile semnificative ale personalului temporar sunt corelate cu caracterul sezonier al activitatilor, in special in perioadele de mobilizare pentru lucrarile din teren. Aceasta structura flexibila a fortei de munca permite adaptarea rapida la cerintele proiectelor si optimizarea costurilor operationale.

Caracterul sezonier specific proiectelor de achizitie de date geofizice a determinat ca, si in anul 2025, sa existe

perioade fara lucrari efective pe teren. Aceasta situatie a condus la o reducere semnificativa a numarului de salariati, in special in randul personalului angajat cu contracte individuale de munca pe durata determinata.

In acest context, a fost necesara adoptarea unei politici de mentinere, pe durata intervalelor fara lucrari, exclusiv a personalului cheie, inclusiv din randul angajatilor cu contracte de munca pe durata nedeterminata, urmarindu-se pastrarea unei structuri de personal dimensionate corespunzator nivelului de incarcare si nevoilor operationale ale Societatii.

Reducerea numarului de salariati a avut un impact financiar favorabil asupra costurilor de personal, contribuind la diminuarea cheltuielilor salariale si a celor aferente contributiilor sociale pe perioadele fara proiecte in derulare. Aceasta masura a permis o mai buna corelare a costurilor fixe cu volumul de lucrari executate, sustinand mentinerea echilibrului financiar al Societatii si eficientizarea utilizarii resurselor disponibile.

Pe parcursul intregului an, angajatii societatii ale caror atributii au permis utilizarea tehnologiei informatiei si comunicatiilor au beneficiat de posibilitatea de a lucra in regim de telemunca. Totodata, acestia au avut optiunea de a-si ajusta programul de lucru, ceea ce a permis o organizare mai flexibila a activitatii.

In pofida provocarilor intampinate in anul 2025, la nivelul societatii au fost continuate demersurile privind dezvoltarea capitalului uman existent, managementul resurselor umane ramanand o prioritate strategica a conducerii.

iv. Evaluarea aspectelor legate de impactul activitatii de baza a Societatii asupra mediului inconjurator

Prospectiuni S.A

Societatea mentine o Politica HSEQ (ultima revizie martie 2025), prin care sunt formulate angajamente privind furnizarea serviciilor geologice si geofizice la cele mai inalte standarde, dar si angajamente privind minimizarea impactului negativ pe care activitatile sale il au asupra mediului, asigurarea conditiilor de lucru sigure si sanatoase pentru prevenirea ranirilor si imbolnavirilor profesionale si pentru imbunatatirea continua a eficacitatii sistemului de management HSEQ si a performantelor companiei, angajamente respectate pana acum pe deplin.

Unul din obiectivele generale din Politica HSEQ vizeaza aspecte de mediu considerate sensibile, respectiv *„Minimizarea impactului negativ asupra mediului prin prevenirea poluarii, managementul eficace al deseurilor si utilizarea eficienta a resurselor"*.

In **obiectivele anuale pentru 2025** a fost inclus si un obiectiv de mediu, respectiv „Impact minim asupra mediului in activitatile operationale" **sustinut in Programul de masuri** de actiuni menite sa asigure prevenirea poluarii, utilizarea durabila a resurselor, protectia biodiversitatii si ecosistemelor, cu responsabilitati la nivelul functiilor relevante din activitatile cele mai predispuse sa genereze un impact negativ asupra mediului.

In anul 2025 au fost aplicate in continuare regulile interne stabilite pentru identificarea, evaluarea si controlul impactului asupra mediului generat de activitatile companiei, asa cum sunt ele stabilite in sistemul de management de mediu implementat si certificat conform standardului ISO 14001:2015. Prospectiuni S.A. mentine proceduri interne pentru identificarea, evaluarea si controlul impactului asupra mediului generat de activitatile specifice, respectiv de serviciile de achizitie date geofizice, serviciile de investigare geofizica si perforare in gauri de sonda (logging), de activitatile suport de intretinere a echipamentelor si a parcului auto, precum si de activitatile curente din sediile si punctele de lucru ale companiei. In atentie sunt si activitatile

subcontractorilor si furnizorilor de servicii pentru a identifica, evalua si controla impactul generat asupra mediului de activitatile acestora pe amplasamentele companiei sau in proiectele in care sunt implicati.

Principalele aspecte de mediu controlate de organizatie sunt:

- generarea de emisii de poluanti in atmosfera provenite de la mijloacele de transport si echipamente autopurtate,
- generarea de deseuri,
- utilizarea produselor si substantelor periculoase,
- poluari accidentale cu produse petroliere utilizate la echipamentele si vehiculele din dotare,
- consumul de materiale si resurse energetice,
- lucrul in zone cu un regim de protectie (ex Natura 2000).

Programele de management de mediu, procedurile si instructiunile de mediu au fost analizate si unde a fost cazul au fost actualizate pentru a se alinia la schimbarile legislative sau la schimbarile survenite in dotarea tehnica si infrastructura critica pentru aspectele de mediu. De ex. liste de analiza a aspectelor de mediu si impacturile asociate pentru lucrari de geologie si geotehnica, procedura operationala, cod MSDS-PRO, rev 03, pentru „Fisa cu date de securitate", lista centralizata a aspectelor de mediu, lista cerintelor partilor interesate, lista reglementarilor legale de mediu etc. Schimbarile au fost aduse la cunostinta angajatilor.

In proiectele de achizitie date seismice unde au fost solicitate fie Planuri HSE, care contin un capitol distinct pentru managementul de mediu in proiect, fie intocmirea de planuri specifice de mediu precum Plan de management de mediu, Plan de management deseuri si Plan de interventii la poluari accidentale, au fost asigurate din cadrul Serviciului Calitate si Mediu elaborarea documentelor dar si actualizari, completari cu alte documente solicitate de clienti (de ex. contractele cu operatorii de eliminare a deseurilor din amplasamentele companiei) si monitorizarea modului in care au fost acestea puse in practica, dar si suport in domeniul managementului de mediu acordat echipelor seismice si departamentului Geofizica de sonda.

Conform criteriilor stabilite intern si analizelor pentru identificarea si evaluarea impactului asupra mediului, actualizate periodic, atat activitatile de productie cat si activitatile suport, prin natura lor, nu au un impact semnificativ asupra mediului. Din istoricul activitatilor dar si din evaluari, impactul asupra mediului este unul redus si doar producerea unor incidente de mediu ar avea un impact mai mare asupra mediului. Pentru a evita producerea incidentelor de mediu si pentru a asigura conformarea cu cerintele legale, sunt stabilite programe de management de mediu, menite sa puna in practica obiectivele de mediu ale companiei, iar procedurile si instructiunile de mediu elaborate sunt aplicate riguros.

Posibilitatea aparitiei unor incidente de mediu generate de defectiuni sau accidente auto, defectiuni la echipamente sau din manipulari defectuoase ale produselor chimice periculoase, inclusiv carburanti si uleiuri, reprezinta aspecte cu potential de a genera un impact mediu semnificativ asupra mediului. Din istoricul activitatilor companiei, aceste situatii au fost extrem de rare si de mica amploare, chiar si atunci cand s-au mai produs.

Modul de aplicare a regulilor specifice SMM a fost constant monitorizat prin inspectii de mediu si audituri interne. Aspectele identificate ca avand nevoie de imbunatatire au fost analizate cu functiile responsabile si au fost aplicate masuri de corectie si prevenire. In 2025 au fost verificate toate activitatile companiei care au un impact asupra mediului, in cadrul programului de audit intern al SMI HSEQ si de evaluare a conformarii cu cerintele HSE aplicabile dar si inspectii neprogramate si stabilirea, unde a fost cazul, a masurilor corective (de ex.: intretinere echipamente si parc auto, depozitare, activitatile specifice de achizitie date geofizice si de logging), dar si audituri interne ale SMI HSEQ, in toate zonele unde Societatea desfasoara activitati.

O atentie deosebita s-a acordat si evaluarii conformarii cu cerintele partilor interesate de aspectele de mediu ale companiei, cu precadere clienti, autoritati si comunitatile locale, precum si cu recomandarile ghidurilor internationale IOGP si IAGC. Aceasta abordare este utila in special in relatia cu clientii nostri actuali dar si cu cei potentiali, deoarece indeplinirea cerintelor HSE, specifice in domeniul nostru de activitate, sporeste increderea lor in capacitatea noastra de a realiza serviciile contractate in conditii de calitate si siguranta, si cu grija pentru mediu. In urma acestor controale, nu s-au identificat neconformitati. Punctual, acolo unde au fost identificate aspecte care necesitau corectii sau imbunatatire, acestea au fost comunicate functiilor responsabile care au stabilit si aplicat masuri, ce au fost ulterior monitorizate prin APR (Action Point Register - Registrul intern de consemnare a masurilor de corectie in vederea monitorizarii lor).

Personalul este instruit cu regulile aplicabile locurilor de munca, anual sau ori de cate ori se considera necesar. In amplasamentele si pentru activitatile unde se considera ca exista un risc ridicat de producere a unui incident de mediu, se programeaza si se face minim o testare/an pentru a verifica capacitatea de prevenire si de interventie la producerea de poluari accidentale sau alte incidente de mediu.

In anul 2025 nu au existat litigii sau reclamatii de la autoritati sau alte parti interesate privind nerespectarea legislatiei in domeniul protectiei mediului, in activitatea companiei.

Activitatile desfasurate in cadrul Societatii s-au realizat cu respectarea prevederilor mentionate in actele de reglementare in vigoare, privind protectia mediului.

Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni S.A.

Datele solicitate de catre Agentiile de Protectia Mediului, atat prin actele de reglementare din punct de vedere al protectiei mediului, cat si de catre alte autoritati si de catre APA NOVA, au fost raportate la termenele stabilite si se refera la aspectele de mediu monitorizate conform cerintelor din actele de reglementare mentionate:

- declaratiile lunare privind obligatiile catre Fondul pentru Mediu, pentru emisiile de poluanti in atmosfera provenite de la sursele stationare (centralele termice din dotare) si raportarea datelor privind deseurile de ambalaje ale produselor importate pentru consumul propriu, incredintate operatorului licentiat contractat;

- raportarea lunara catre APA NOVA Bucuresti, conform Acordului de preluare ape uzate emis de catre aceasta institutie, privind calitatea apelor uzate evacuate in reteaua de canalizare publica detinuta de catre APA NOVA Bucuresti, pentru racordurile de control/prelevare R1, R2, R3, din strada Coralilor nr. 20A-C, pe baza determinarilor de laborator efectuate de catre SC BIOSOL PSI SRL, laboratorul agreat de APA NOVA si acreditat RENAR;

- evidenta lunara a gestiunii deseurilor generate pe toate amplasamentele companiei, in anul 2025;

- sesiunea de raportare pentru anul 2024 privind Statistica deseurilor – PRODDES - Generatori, in aplicatia electronica SIM *(Sistemul Integrat de Mediu)* a fost finalizata in decembrie 2025, dupa ce autoritatea a amanat sesiunea de raportare, pentru actualizarea softurilor. Pentru anul 2025 raportarea a fost transmisa la ANPM in format fizic (hartie) deoarece aplicatia SIM nu este inca deschisa pentru anul 2025, urmand ca dupa deschidere sa se realizeze raportarea electronica a gestiunii deseurilor pentru 2025.

Atat in sediile si punctele de lucru permanente, cat si in cadrul echipelor de teren, s-au facut eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a resturilor de materiale generate si sortarea la sursa, precum si pentru predarea cat mai multor categorii de deseuri catre operatori autorizati, pentru prevenirea poluarilor accidentale

cu substante periculoase (in principal hidrocarburi), precum si pentru recuperarea uleiurilor uzate, conform masurilor stabilite in programele de management de mediu, la nivelul fiecarei structuri organizatorice din companie.

Functiile responsabile cu gestiunea deseurilor generate in companie au avut in atentie raportarile periodice catre APM Bucuresti, Buzau si Prahova. De asemenea, in cadrul Serviciului Calitate si Mediu a fost monitorizat modul de derulare a contractelor pentru preluarea deseurilor generate, incheiate cu operatori economici autorizati sa desfasoare activitatile de colectare, transport, valorificare/ eliminare a deseurilor, precum si contractele pentru serviciile de prelevare si determinari analitice de laborator privind calitatea apelor uzate evacuate in reteaua publica de canalizare, in conformitate cu solicitarile detinatorului de retea APA NOVA Bucuresti. Conform monitorizarii, activitatile de mai sus s-au desfasurat conform cerintelor contractuale, la timp si fara costuri suplimentare.

Angajatii sunt informati despre importanta folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si strangerea selectiva a deseurilor generate din activitatile pe care le desfasoara.

Prospectiuni S.A. are stabilite obiective de mediu generale, aplicabile intregii societati, cat si la nivel operational, pentru subunitati sau functii specifice, prin care se controleaza toate aspectele de mediu care pot genera un impact negativ asupra mediului. Gradul de indeplinire a obiectivelor de mediu in 2025: 99,82 %.

v. Evaluarea activitatii de cercetare si dezvoltare

Prospectiuni S.A.

A fost continuat parteneriatul pe termen lung cu Universitatea din Bucuresti, in special, cu studenti si membri ai Facultatii de Geologie si Geofizica.

In acest sens, s-a sustinut practica de geofizica a studentilor facultatii, oferindu-le acestora informatii tehnice si organizationale deosebit de utile in ghidarea lor profesionala, elemente complementare sistemului educational academic.

vi. Evaluarea sistemului de management integrat Q&HSSE

Sistemul de management integrat HSEQ implementat in cadrul Prospectiuni S.A. in conformitate cu standardele aplicabile ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si ISO 45001:2018, este certificat de catre Organismul de certificare RINA SIMTEX OC. In luna aprilie 2025 a avut loc al VII-lea audit de recertificare al SMI HSEQ. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati si nu au fost formulate observatii sau propuneri de imbunatatire. Astfel, au fost emise noi certificate valabile pana la 19.04.2028, cu viza pentru inca un an. In cursul lunii aprilie 2026 urmeaza primul audit de supraveghere din acest ciclu de recertificare.

In luna mai 2025, a avut loc auditul de supraveghere 1 din primul ciclu de certificare a sistemului de management (SSM si de mediu) al Prospecțiuni S.A. cu standardul SCC**:VAZ 2021 A (Safety Certificated Contractor), de catre organismul de auditare TÜV AUSTRIA Romania S.R.L. In urma auditului nu au fost identificate neconformitati, a fost formulata doar o propunere de imbunatatire.

Prospectiuni S.A. are in vedere sa mentina un grad inalt de conformare al SMI HSEQ cu cerintele standardelor de referinta, cu cerintele partilor interesate si cu cerintele legale, un sistem capabil sa raspunda

exigentelor clientilor, drept pentru care actioneaza consecvent pentru actualizarea regulilor interne din SMI HSEQ, pentru integrarea schimbarilor generate de noutatile tehnologice implementate, de modificarile in responsabilitati si organizarea departamentelor, de schimbarile legislative, precum si de recomandarile in domeniul HSE ale Organizatiei Internationale a Producatorilor de Petrol si Gaze (IOGP), pentru adoptarea celor mai bune practici in domeniul HSE.

In anul 2025 a fost stabilit si s-a derulat un program de audit intern al SMI, pentru o evaluare proprie a modului in care sunt implementate si mentinute cerintele standardelor de referinta, cerintele legale si alte cerinte la care a aderat compania (cerinte ale partilor interesate, recomandari ale ghidurilor internationale din industria de petrol si gaze). Programul de audit intern si evaluarea conformarii a fost realizat 100%, fiind auditate toate zonele propuse. Au fost emise 14 rapoarte de audit, in care au fost consemnate 41 de observatii si 34 de propuneri de imbunatatire.

Managerii zonelor auditate sunt responsabili pentru aplicarea masurilor de remediere a deficientelor constatate in timpul auditurilor si pentru valorificarea recomandarilor pentru imbunatatire, in vederea cresterii gradului de conformare cu cerintele si a reducerii nivelului riscurilor asociate activitatilor coordonate.

Periodic, sistemul de management integrat HSEQ este evaluat si pe baza feedback-ului primit din partea clientilor. Astfel, in anul 2025 au fost transmise catre acestia 9 chestionare de testare a opiniei lor cu privire la serviciile de achizitie si procesare date seismice, 4 fiind returnate pana la data redactarii raportului. Aprecierile din chestionarele primite sunt in general bune si foarte bune. La acestea, se adauga modalitatile specifice de colectare a feedback-ului de la client, practicate de Departamentul Logging si feedback-ul foarte bun transmis in cele peste 700 de fise de lucru, peste obiectivul propus.

Cu ocazia analizei de management a SMI HSEQ, din martie 2025, conducerea a analizat Politica HSEQ revizuita in 2023 si a considerat ca aceasta este, in principiu, in continuare adecvata si in conformitate cu stategia de afaceri pe termen mediu si lung a companiei, politica fiind aprobata de noua conducere a compaiei, cu mici reformulari ale textului. O noua analiza este programata in luna martie 2026.

In 2025, **procesele de productie** s-au desfasurat conform cu modalitatile planificate si conform cu cerintele contractuale. Cu ocazia receptiilor interne, nu au fost identificate neconformitati la produs. Dupa finalizarea lucrarilor contractate si predarea produselor la client, nu s-au inregistrat neconformitati referitoare la serviciile furnizate sau reclamatii din partea clientului.

Performanta **proceselor de management de mediu** s-a mentinut la un nivel ridicat si in 2025. Aprecierea se bazeaza pe gradul mare de conformare a activitatilor companiei cu cerintele legale in domeniul protectiei mediului, asa cum a rezultat din evaluarile interne, lipsa reclamatiilor sau plangerilor din partea autoritatilor de mediu, clientilor si comunitatilor locale, privind aspecte de mediu, si indeplinirea 100% a cerintelor de monitorizare si raportare mentionate in autorizatiile de mediu si alte acte de reglementare in domeniul mediului, aplicabile activitatilor companiei.

In continuare, **siguranta ocupationala** s-a inscris si in anul 2025, atat intre preocuparile managementului de la cel mai inalt nivel, cat si in cele de zi cu zi ale tuturor angajatilor societatii. Astfel, in cursul anului 2025, au fost aplicate masuri tehnice, organizatorice si igienico-sanitare conform Planurilor de prevenire si protectie elaborate conform cerintelor legale. Masurile stabilite decurg din rezultatele evaluarii riscurilor pentru locurile de munca/ posturile de lucru din cadrul Prospectiuni S.A. Pentru controlul riscurilor asociate proiectelor de achizitie date seismice, a fost intocmit Planul HSE pentru fiecare proiect derulat si s-a elaborat

cate un registru al riscurilor specifice, in care au fost stabilite masuri pentru controlul acestora. Departamentul Logging mentine un Plan HSE anual. Pentru punerea in aplicare a masurilor din Planurile de prevenire si protectie si a actiunilor privind pregatirea pentru Situatii de urgenta, au fost estimate resursele financiare necesare si a fost aprobata Fundamentarea constituirii fondului financiar necesar pentru anul 2025.

In anul 2025, au fost alocate resurse pentru securitate si sanatate in munca si mediu astfel: personal competent si instruit pentru desfasurarea activitatilor, resurse tehnologice (echipamente de munca sigure – conform HG nr. 1146 / 2006, mijloace auto dotate cu echipamente de protectie – roll bar, centuri de siguranta pentru toti ocupantii, centuri de siguranta la tractoarele pentru instalatiile de foraj FSU, sisteme de monitorizare a vitezei si comportamentului soferilor - VDO etc.), resurse financiare (ex: pentru mentenanta echipamentelor de munca, sisteme de protectie, echipament individual de protectie, materiale igienico-sanitare, semnalizare de securitate, supravegherea sanatatii, instruire in domeniul SSM, instruire pentru acordarea primului ajutor, instruirea soferilor pentru conducere preventiva si off road, abonament monitorizare vehicule, materiale pentru acordarea primului ajutor medical de urgenta – truse medicale, medicamente, echipamente de semnalizare, alarmare si interventie in caz de situatii de urgenta, materiale igienico-sanitare, instruire, fonduri pentru premieri HSE etc.).

In anul 2025, ne mandrim cu faptul ca in cadrul Prospectiuni S.A. nu a avut loc niciun incident major.

Sistemul de management integrat HSEQ este analizat periodic de catre managementul de varf, pe baza datelor colectate din companie in cursul anului si din rapoartele de departamente elaborate in acest scop. In acest moment, datele pentru anul 2025 evidentiaza ca sistemul de management integrat HSEQ se mentine in continuare implementat conform cu cerintele aplicabile si se apreciaza o buna eficacitate a acestuia. Dovada este si faptul ca auditul extern de supraveghere, derulat in aprilie 2025 de catre organismul de certificare RINA Simtex, nu a identificat neconformitati si nu a formulat observatii.

Pentru anul 2026, avem in vedere mentinerea eficacitatii Sistemului de management integrat, pentru a asigura, in continuare, capabilitatea companiei de a furniza servicii de calitate, la standardele cerute de clienti, in conditii de siguranta ocupationala ridicata si de protectie a mediului.

In acest context, o atentie deosebita trebuie acordata urmatoarelor aspecte:

- mentinerea conformarii cu cerintele legale aplicabile, cu cerintele standardelor de referinta pentru SMI si cu recomandarile HSE din industria Oil&Gas;
- mentinerea eficacitatii Sistemului de Management Integrat in conformitate cu cerintele standardelor ISO 9001:2015, ISO 14001:2015 si ISO 45001:2018;
- aplicarea, in continuare, a bunelor practici pentru imbunatatirea si mentinerea nivelului culturii HSEQ in intreaga companie si mentinerea unui climat de disciplina a muncii si securitate ridicata a lucratorilor, pentru diminuarea, la un nivel cat mai scazut posibil, a nivelului de risc pentru evenimente nedorite;
- aplicarea actiunilor stabilite in planurile si programele de management HSEQ pentru anul 2026 si completarea acestora cu planuri de masuri stabilite ori de cate ori situatia o impune;
- sporirea responsabilizarii sefilor locurilor de munca privind atributiile specifice de securitate a muncii la locurile de munca pe care le conduc, precum si intarirea supervizarii tuturor activitatilor.

6. Evaluarea activitatii Grupului privind managementul riscului

Prospectiuni S.A.

Pentru anul in curs, estimarile cu privire la pretul petrolului prezinta un grad semnificativ de incertitudine. Reorientarea geopolitica si economica a Statelor Unite, prin impunerea diverselor taxe la import, perturba planurile marilor producatori si consumatori de energie, determinand volatilitate pe pietele internationale.

Investitorii si analistii din industrie se confrunta cu dificultati in anticiparea unei directii clare, intrucat politicile comerciale impredictibile si tensiunile diplomatice influenteaza fluxurile de aprovizionare si strategiile de productie.

In plus, cererea globala de petrol ramane sensibila la evolutiile economice din marile economii, precum China, India si Uniunea Europeana. O posibila incetinire a cresterii economice sau masuri mai stricte privind tranzitia catre surse alternative de energie ar putea contribui la mentinerea unui pret fluctuant.

Pe de alta parte, instabilitatea geopolitica din regiunile producatoare de petrol, cum ar fi Orientul Mijlociu si Rusia, adauga o presiune suplimentara asupra pietei. Evenimentele neasteptate, precum conflictele militare sau sanctiunile economice impuse unor state producatoare, pot determina fluctuatii bruste ale preturilor.

In ceea ce priveste resursele de gaz natural, tarile din Uniunea Europeana au inceput demersurile pentru explorarea si exploatarea resurselor locale, in incercarea inlocuirii sau diminuarii ponderii Rusiei (dar si a altor tari furnizoare temporare) in necesarul de consum. Aceasta strategie vine pe fondul necesitatilor de securizare a aprovizionarii si al dorintei de a reduce dependenta de sursele externe, in special in contextul recentelor tensiuni geopolitice. Guvernele europene au accelerat proiectele de infrastructura menite sa faciliteze transportul si stocarea gazelor naturale, in paralel cu investitii in tehnologii alternative.

Un aspect important al acestei schimbari il reprezinta cresterea capacitatii de import prin terminale de gaz natural lichefiat (GNL), care permit diversificarea surselor de aprovizionare. Tarile din vestul Europei, precum Germania, Franta si Olanda, si-au extins semnificativ infrastructura de import, consolidand parteneriate cu furnizori din Statele Unite, Qatar si Africa de Nord. Totodata, dezvoltarea interconectarilor intre retelele nationale de transport al gazelor ofera statelor mai mici din estul continentului un acces mai usor la resurse diversificate, reducand astfel riscurile unor posibile intreruperi ale fluxului energetic.

Pe de alta parte, tarile europene care detin rezerve semnificative de gaz natural, precum Romania si Polonia, incearca sa-si accelereze proiectele de explorare si exploatare interna. In Romania, resursele din Marea Neagra reprezinta o oportunitate strategica, capabila sa asigure o parte considerabila din necesarul de consum intern si chiar sa permita exporturi catre alte state din regiune.

Astfel, autoritatile romane planifica intrarea rapida in explorare a zacamantului „Neptun Deep" din Marea Neagra. Desi vectorii politici sustin ca acest zacamant depaseste consumul Romaniei, exista si opinii care afirma faptul ca acesta acopera nevoile de consum doar cu 70% din necesar.

Constientizarea si de catre reprezentantii guvernamentali a faptului ca zacamintele onshore prezinta avantaje semnificative, reprezentate de costuri mai reduse de exploatare, accesibilitate sporita si riscuri operationale mai

mici in comparatie cu zacamintele offshore. Aceste avantaje pot facilita atragerea investitorilor si accelerarea proiectelor de extractie, contribuind astfel la cresterea productiei interne de resurse energetice. De asemenea, exploatarea resurselor onshore permite dezvoltarea infrastructurii locale si crearea unor oportunitati economice pentru comunitatile din zonele respective. Avand in vedere aceste avantaje, o strategie nationala axata pe valorificarea resurselor onshore poate contribui la consolidarea securitatii energetice a tarii.

Toate cele de mai sus, ar putea genera Societatii un numar semnificativ de proiecte pentru o activitate multianuala. Totusi, in asteptarea acestor oportunitati pe plan intern, ne-am concentrat si pe pietele limitrofe, in care putem sa ne mobilizam echipamentul si personalul rapid, cum ar fi: Ucraina, Ungaria, Bulgaria si alte tari din regiune. Desi la nivel european si regional piata este foarte competitiva, resursele, echipamentele si vasta experienta pe care o avem ne dau motive de incredere ca ne vom dezvolta in urmatoarea perioada si pe aceasta directie.

De asemenea, pe langa industria petroliera si de gaze, suntem constienti ca achizitia de date geofizice 3D are aplicatii extinse si in alte domenii, cum ar fi ingineria civila, geotermia si evaluarea riscurilor naturale.

Avem in vedere faptul ca proiectele de infrastructura majora, cum ar fi tunelurile, barajele sau centralele nucleare, necesita o intelegere aprofundata a conditiilor geologice subterane pentru a preveni problemele de stabilitate si pentru a asigura siguranta constructiilor. De asemenea, explorarile geotermale si studiile legate de dinamica placilor tectonice beneficiaza semnificativ de datele precise oferite de tehnologia 3D, facilitand identificarea zonelor cu potential energetic ridicat sau cu riscuri naturale crescute.

Ne concentram atentia si pe identificarea unor potentiali clienti din aceste proiecte, prezentandu-le beneficiile rezultate din serviciile pe care le putem presta pentru acestia.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

7. Situatia economico-financiara a Grupului la 31 decembrie 2025

7.1. Imoblizari corporale si necorporale

Amplasarea si caracterisicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea Grupului se prezinta astfel:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata totala (m.p)	Suprafata construita (m.p)
1	Str Coralilor, Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F Sos Straulesti, nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren * Cladiri: Cladire administrativa Cladire Calculator CDC Cladire zid cu 47 boxe Alte cladiri si constructii	17.088,30	5.117,58
2	Str Coralilor, Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	-
3	Str Coralilor, Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	8.996,14	-
4	Str Sticlariei15A, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri: Cladire Grup Social Buciumeni Alte cladiri si constructii	2.593,33	785,42
5	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri: Alte cladiri si constructii * Cladiri: • locuinta	40.640,51	2.872,14
	TOTAL suprafata	*** Teren:**	**83.054,28**	**8.775,14**

Imobilizari necorporale

Imobilizarile necorporale cuprind, in principal, licente si software-uri pentru productie.

Imobilizari corporale

La 31 decembrie 2025, imobilizarile corporale cuprind in principal terenuri, amenajari de terenuri, constructii, cladiri, masini si echipamente tehnice (generatoare de unde elastice, instalatii de foraj).

Imobilizari financiare

Prospectiuni S.A. detine actiuni sau parti sociale la alte unitati dupa cum urmeaza:

- 935 de actiuni la valoarea nominala de 2,50 lei/actiune reprezentand o participatie la capitalul social al Esparom S.A. in valoare de 2.338 lei reprezentand o participatie de 2,5 % din capitalul social al Esparom S.A.;
- 23.912.314 de actiuni la valoare nominala de 2,5 lei/actiune (la data conversiei) reprezentand o participatie de 59.780.786 lei si respectiv 2,72% din capitalul social al RAFO S.A. Onesti, societate aflata in lichidare. Acest activ financiar are si o ajustare de valoare pentru intreaga valoare;
- 1.200 de parti sociale, reprezentand 100% din capitalul social al Prospectiuni Geophysical ldt in valoare de 6.118 lei, societate inregistrata in Cipru, fara activitate in ultimii 5 ani;
- 50 de parti sociale, reprezentand 100% din capitalul social al Prospect Geoservices Sarlau in valoare de 2.314 lei, societate constituita pentru prestarea de servicii in domeniul achizitiilor de date geofizice in Maroc si tarile invecinate, fara activitate in ultimii 5 ani, ce se incadreaza in conditiile neincluderii in perimetrul de consolidare al grupului;
- 990 parti sociale, reprezentand 99% din capitalul social al Prospectiuni sarl, societate inregistrata in Senegal in valoare de 76.949 lei, ce nu a fost inclusa in perimetrul de consolidare al grupului, ci a fost prezentata ca activ detinut spre vanzarea, asa cum este prezentat, mai pe larg, la nota 5.2 – „Active detinute spre vanzare" din notele situatiilor financiare consolidate.
- 1.691.363 actiuni care insumeaza 98,26% din capitalul social al Econsa Grup S.A., in valoare totala de 12.008.677 lei, ceea ce ar trebui sa ii confere controlul asupra acestei societati. Totusi, luand in considerare statutul juridic al acesteia, aflandu-se in procedura insolventei, conform legii 85/2014, in dosarul 22712/3/2016, avand planul de reorganizare propus de debitoare si confirmat de catre judecatorul sindic, prin Sentinta civila nr. 3971/12.10.2022, sub numarul 495/10.06.2022.
- 110 parti sociale, reprezentand 55% din capitalul social al Oil Services Limited Eastern Europe S.R.L, in valoare totala de 110.000 lei, ceea ce ar trebui sa ii confere controlul asupra acestei societati. Totusi, luand in considerare statutul juridic al acesteia, aflandu-se in procedura insolventei, conform legii 85/2014, in dosarul 488/105/2025.

Partile sociale/actiunile detinute de Prospectiuni S.A. ca imobilizari financiare la societatile neincluse in consolidare, sunt inregistrate la cost, mai putin eventuale ajustari de valoare, in situatia in care exista indicii de depreciere.

Codecs S.A. detine actiuni sau parti sociale la alte Societati comerciale, dupa cum urmeaza:

- 50 parti sociale, in valoare de 500 lei si reprezentand o participatie de 100% din capitalul Codecs Business Development;
- O detinere in valoare de 60.000 lei, reprezentand o participatie de 100% din capitalul Fundatiei Codecs pentru Leadership;
- 1.840 parti sociale, in valoare de 18.480 lei, reprezentand o participatie de 88% din capitalul entitatii Coaching Institut;
- Alte detineri in valoare de:
    - 500 lei, reprezentand 10% din capitalul Asociatiei Codecs Club;
    - 210 lei, reprezentand 60% din capitalul Codecs Kazahstan;
    - 620 lei in Asociatia Regionala de Resurse Umane;

Conducerea Grupului a analizat situatia acestor subsidiare si au concluzionat ca activitatea si patrimoniul lor nu este semnificativ pentru Grup, ele nefiind incluse in perimetrul de consolidare.

7.2. Creante comerciale

La 31 decembrie 2025 si la 31 decembrie 2024, creantele comerciale si alte creante ale Grupului se prezinta dupa cum urmeaza:

	31 decembrie 2025	31 decembrie 2024
Creante comerciale	50.544.772	30.865.079
Alte creante	59.252.869	62.860.727
Avansuri pentru furnizori	121.849	35.912
Ajustari de valoare privind creantele comerciale si alte creante	(59.343.593)	(57.031.816)
TOTAL	**50.575.897**	**36.729.902**

Clientii pot fi structurati astfel, dupa activitatea prestata:

	31 decembrie 2025	31 decembrie 2024
Creante comerciale – din activitati de prospectare	48.054.189	28.622.720
Creante comerciale – din activitati de instruire	873.354	650.130
Creante comerciale – din activitati de paza	1.617.228	1.592.228
TOTAL	**50.544.772**	**30.865.079**

Grupul a luat o serie de masuri pentru recuperarea creantelor ale caror scadente a fost depasita si au fost obtinute garantii de la acesti debitori sau de la terte parti, vizand asigurarea recuperabilitatii acestora, astfel:

- a cerut si primit confirmarea soldurilor creantelor la sfarsitul anului financiar, ceea ce reprezinta o recunoastere a datoriilor de catre tertii debitori;
- au fost emise somatii de plata catre debitorii ale caror creante au depasit termenul de scadenta (conform art. 1013 din Codul de Procedura Civila);
- s-au incheiat contracte de ipoteca pentru garantarea creantelor cu active mobiliare aflate in patrimoniul debitorilor, cat sa acopere valoarea creantelor;
- Prospectiuni s-a inscris la masa credala a partilor afiliate (ICSH, Esparom SA, SIRD SA Timisoara);
- au fost facute demersuri repetate pentru recuperarea creantelor, prin executare de garantii si preluare/vanzare de active din patrimoniul debitorilor, in limitele legale.

La 31 decembrie 2025, situatia ajustarilor de valoare privind creantele comerciale si alte creante este:

	31 decembrie 2025
Sold la 1 ianuarie	**57.031.816**
Ajustari recunoscute in an	2.291.907
Ajustari reluate la venit - net	19.870
Total	**59.343.593**

7.3. Numerar si echivalente de numerar

La 31 decembrie 2025 si la 31 decembrie 2024, numerarul si echivalentele de numerar se prezinta dupa cum urmeaza:

	31 decembrie 2025	31 decembrie 2024
Conturi curente la banci	13.236.448	16.870.073
Casa	80.141	46.505
Alte echivalente de numerar	28.394	9.774
TOTAL	**13.344.983**	**16.926.352**

7.4. Datorii comerciale si alte datorii

La 31 decembrie 2025 si 31 decembrie 2024, datoriile Grupului fata de furnizori sunt dupa cum urmeaza:

	31 decembrie 2025	31 decembrie 2024
Furnizori	28.345.110	10.088.856
Furnizori de imobilizari	668.083	1.000.663
Avansuri primite de la clienti	239.522	-
Sume datorate angajatilor	4.207.948	3.149.914
Alte datorii	3.971.982	6.211.624
TOTAL	**37.432.645**	**20.451.057**
Datorii pe termen lung	**1.444.496**	**1.349.557**
Datorii pe termen scurt	**35.988.149**	**19.101.500**

La 31 decembrie 2025, din valoarea totala a datoriilor comerciale si altor datorii de 37.432.645 lei, datoriile comerciale catre parti afiliate sunt in valoare de 11.260.063 lei, detaliate in cadrul Notei 9.3. din notele situatiilor financiare consolidate.

Expunerea Grupului la riscul valutar si riscul de neplata in ceea ce priveste datoriile este prezentata in *Nota 7 – „Instrumente financiare si managementul riscului"* din situatiile financiare consolidate.

Alte impozite si obligatii pentru asigurarile sociale

La 31 decembrie 2025 si 31 decembrie 2024, alte impozite si obligatii pentru asigurarile sociale cuprind:

	31 decembrie 2025	31 decembrie 2024
Datorii fata de bugetul statului	7.328.175	6.139.730
Taxa pe valoare adaugata	3.030.444	971.536
TOTAL	**10.358.619**	**7.111.266**

Datoriile fata de bugetul statului cuprind, in principal, contributii catre bugetul asigurarilor sociale, impozitul pe salarii si alte impozite si taxe catre bugetele locale.

7.5. Capitaluri si Piata valorilor mobiliare emise de Societatea-mama

La 31 decembrie 2025 capitalul social statutar subscris si varsat integral al Societatii-mama este impartit in 718.048.725 actiuni cu o valoare nominala de 0,1 lei/ actiune.

Grupul recunoaste modificarile la capitalul social in conditiile prevazute de legislatia in vigoare si numai dupa aprobarea lor in Adunarea Generala a Asociatilor si inregistrarea acestora la Registrul Comertului.

Structura actionariatului la 31 decembrie 2025 si 31 decembrie 2024 este dupa cum urmeaza:

Actionar	31 decembrie 2025		31 decembrie 2024	
	%	Numar de actiuni	%	Numar de actiuni
Tender S.A.	55,70%	400.000.035	55,70%	400.000.035
Longshield Investment Group	11,83%	84.917.900	11,83%	84.917.900
Alti actionari (persoane fizice)	24,03%	172.516.842	23,92%	171.759.236
Alti actionari (persoane juridice)	8,44%	60.613.948	8,55%	61.371.554
TOTAL	**100%**	**718.048.725**	**100%**	**718.048.725**

La 31 decembrie 2025, capitalul social in valoare de 81.861.336 include efectele retratarilor inregistrate in anii precedenti conform aplicarii IAS 29 "Raportarea financiara in economiile hiperinflationiste" dupa cum se precizeaza in Nota 1.2, b) din situatiile financiare consolidate. Reconcilierea capitalului social se prezinta astfel:

Capital social (valoare nominala)	71.804.873
Diferente aferente retratarii conform IAS 29	10.056.463
Soldul capitalului social (retratat)	81.861.336

Rezerve legale

Rezervele legale sunt constituite conform situatiilor financiare statutare si nu pot fi distribuite. Grupul transfera catre rezerva legala cel putin 5% din profitul anual contabil pana cand soldul cumulat va atinge 20% din capitalul social varsat. Rezervele legale includ efectele retratarilor inregistrate in anii precedenti, conform aplicarii IAS 29 "Raportarea financiara in economiile hiperinflationiste".

Reconcilierea rezervelor legale la 31 decembrie 2025 se prezinta astfel:

Rezerve legale (valoare statutara)	14.360.974
Diferente aferente retratarii conform IAS 29	1.922.465
Diferente aferente retratarii intereselor care nu controleaza	20.440
Soldul rezervelor legale (retratat)	16.303.879

Rezerva din reevaluare

Rezerva din reevaluare este in suma de 73.133.765 lei la 31 decembrie 2025, cuprinde rezervele din reevaluare obtinute in urma reevaluarilor efectuate de evaluatori, conform standardelor de specialitate.

Rezultatul reportat

Rezultatul reportat reprezinta rezultatul cumulat al Grupului. Rezultatul reportat se repartizeaza pe baza situatiilor financiare statutare neconsolidate.

i. Precizarea pietelor din Romania si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare emise de Societate.

Adunarea Generala Extraordinara a Actionarilor din 16.02.2015 a hotarat efectuarea demersurilor necesare in vederea admiterii la tranzactionare a actiunilor emise de Prospectiuni S.A. in cadrul unui sistem alternativ de tranzactionare (SMT) din cadrul Bursei de Valori Bucuresti.

In baza deciziei Bursei de Valori Bucuresti nr. 894 din data de 18.08.2015, a fost aprobata admiterea la tranzactionare a actiunilor Societatii in cadrul sistemului alternativ de tranzactionare administrat de BVB, Sectiunea Instrumente Financiare listate pe ATS, Sectorul Titluri de Capital, Categoria Actiuni (Piata AeRo), inceperea tranzactionarii fiind data de 21.08.2015. Registrul actionarilor este administrat de Depozitarul Central S.A. Bucuresti.

ii. Descrierea politicii cu privire la dividende. Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate în ultimii 3 ani si, daca este cazul, a motivelor pentru eventuala micsorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani.

In ultimii 3 ani, Societatea-mama nu a incasat de la niciuna dintre societatile detinute si nu a platit catre actionari dividende.

iii. Descrierea oricaror activitati ale Grupul de achizitionare a propriilor actiuni.

In cursul anului 2025 nu au fost derulate astfel de actiuni.

iv. În cazul în care Grupul a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului în care Grupul îsi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare.

In perioada de raportare Grupul nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

PROSPECTIUNI
geological and geophysical services

7.6. Analiza performantei financiare a Grupului

	Nota	2025	2024
Venituri din exploatare			
Venituri din activitatea principala a companiilor grupului	2.3	162.746.936	159.363.649
Alte venituri	2.4	7.600.977	46.971.925
Total venituri din exploatare		**170.347.912**	**206.335.574**
Cheltuieli din exploatare			
Materii prime		(18.653.199)	(17.741.104)
Materiale si consumabile		(28.069.931)	(24.390.477)
Reparatii si mentenanta		(1.079.537)	(1.363.786)
Salarii si alte retributii	6.4	(83.223.573)	(77.069.333)
Amortizare si deprecieri de valoare		(11.614.069)	(15.822.417)
Alte cheltuieli din exploatare	2.4	(39.489.788)	(65.790.453)
Total cheltuieli din exploatare		**(182.130.097)**	**(202.177.570)**
(Pierdere)/Profit din exploatare		**(11.782.185)**	**4.158.004**
Venituri financiare		2.375.237	1.014.109
Cheltuieli financiare		(4.817.926)	(3.831.221)
Rezultat financiar	2.5	**(2.442.689)**	**(2.817.112)**
(Pierdere)/Profit inainte de impozitul pe profit		**(14.224.874)**	**1.340.892**
Impozit pe profit curent		(948.208)	(1.674.888)
Impozit pe profit amanat		25.217	182.478
Total (cheltuiala)/venit cu impozitul pe profit	4	**(922.991)**	**(1.492.410)**
(Pierderea)/Profitul exercitiului financiar		**(15.147.865)**	**(151.518)**
Rezultatul atribuibil:			
Proprietarilor societatii-mama		**(15.177.187)**	**(158.257)**
Intereselor fara control		29.322	6.739
Rezultatul perioadei de raportare		**(15.147.865)**	**(151.518)**

La nivel de Grup se poate observa trecerea pe profit a grupului, datorata, in special, crestererii semnificative a veniturilor din activitatea de baza, dupa cum poate fi observat mai jos:

Denumire	2025	2024
Venituri din activitatea de prospectare	161.514.220	158.382.765
Venituri din activitatea de instruire profesionala	1.232.715	980.884
Venituri din activitatea de paza		-
TOTAL	**162.746.935**	**159.363.649**

Ponderea semnificativa a veniturilor din activitatea de prospectare se datoreaza, in principal, veniturilor obtinute pe piata interna de Prospectiuni S.A.

Acestea au scazut pe fondul scaderii volumului de activitate pe proiectele de achizitie de date geofizice, prin comparatie cu volumul anului precedent, in cursul anului 2025 fiind desfasurate doua proiecte de achizitie de date geofizice 3D.

8. Managementul riscului la nivelul Grupului

Grupul este expus pietelor internationale pentru achizitiile de materiale si echipamente necesare pentru efectuarea serviciilor de achizitie de date geofizice. Acesta are creante denominate in EUR si USD.

Ca urmare, activitatile Grupului pot fi afectate de modificarile preturilor materiilor prime, precum si de modificarile cursurilor de schimb, ale ratelor dobanzii si riscului de contrapartida.

In cursul anului 2025, Grupul nu a utilizat instrumente financiare derivative pentru a se proteja impotriva acestor riscuri.

9. Guvernanta Corporativa

Pe intreaga perioada a exercitiului financiar 2025, conducerea Societatii-mama a fost asigurata de catre Consiliul de Administratie. Societatea-mama este in curs de implementare a Principiilor de Guvernanta Corporativa, aplicabile entitatilor listate pe piata AeRO. Societatea-mama a emis o declaratie separata raportului adreseaza aceste aspecte.

10. Declaratie nefinanciara

Luand in considerare ponderea semnificativa pe care Societatea-mama o are in valoarea activelor grupului si a vanzarilor acesteia in totalul vanzarilor Grupului (aprox. 99,24%), putem afirma ca elementele declaratiei nefinanciare, pentru anul 2025, furnizata de aceasta, sunt acoperite intr-o proportie acceptabila si la nivel de Grup.

11. Raportarea privind durabilitatea (ESG)

In cursul anului 2025, conducerea Societatii a analizat obligativitatea raportarii privind durabilitatea, conform reglementarilor aplicabile introduse prin OMFP 85/2024, ce transpune partial in legislatia nationala Directiva UE 2022/2464 privind sustenabilitatea corporativa.

In conformitate cu prevederile ordinului mai sus mentionat, obligatia de raportare privind durabilitatea revine entitatilor care indeplinesc anumite criterii si care nu beneficiaza de exceptiile prevazute de cadrul legal aplicabil. Raportarea privind durabilitatea presupune includerea, intr-o sectiune distincta a raportului administratorilor, a unor informatii extinse referitoare la modelul de afaceri, strategia, riscurile, politicile, obiectivele si impactul entitatii asupra aspectelor de mediu, sociale si de guvernanta.

Ulterior, prin OMF nr. 1.421/2025, publicat in Monitorul Oficial si intrat in vigoare la data de 22 august 2025, a fost transpusa in legislatia nationala Directiva (UE) 2025/794, care prevede amanarea termenelor de aplicare a obligatiei de raportare privind durabilitatea pentru anumite categorii de entitati. Astfel, pentru societatile al caror prim exercitiu de raportare ar fi fost anul 2025, obligatia este amanata pana la exercitiul financiar 2027, cu raportare in anul 2028.

In aceste conditii, Prospectiuni SA nu are obligatia legala de a intocmi si publica raportarea privind durabilitatea pentru exercitiul financiar 2025, intrucat termenul de aplicare a cerintelor de raportare a fost decalatat conform noilor reglementari in vigoare. Aceasta amanare ofera societatii un interval suplimentar pentru analiza cerintelor legale, evaluarea impactului potential si pregatirea proceselor interne necesare raportarii viitoare.

Societatea va monitoriza in continuare evolutia cadrului legislativ aplicabil si va analiza cerintele prevazute de OMF 85/2024 si de alte reglementari relevante, in vederea asigurarii conformitatii cu obligatiile de raportare privind durabilitatea la momentul la care acestea vor deveni aplicabile.

12. Conducerea Grupului

12.1. Prezentarea administratorilor Societatii-mama

In cursul anului 2025, conducerea Societatii-mama a fost asigurata de Consiliul de Administratie, compus din urmatoarele persoane:

- dl. Tender Teodor Ovidiu – presedinte
- dl. Nicolae Petrisor - membru
- dna. Tender Nicoleta Daniela – membru
- dl. Mocanu Victor – membru
- dl. Gusta Ioan Horia – membru.

12.2. Pentru toate persoanele prezentate la 12.1. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative în care au fost implicate, în ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora în cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si îndeplini atributiile în cadrul emitentului.

Din verificarile efectuate rezulta ca nu exista litigii pe rolul instantelor de judecata in care cei mai sus enumerati sa fie parte in contradictoriu cu entitatile Grupului.

13. Lista entitatilor afiliate cu care Grupul a avut tranzactii si/sau solduri

Nume societate (inclusiv forma juridica)	Natura relatiei	Tip tranzactii
TENDER S.A.	Societatea – mama	Imprumuturi acordate; chirie; utilitati
ECONSA GRUP SA	Filiala	Imprumuturi acordate; chirie utilaje; chirie spatiu; refacturari
PROSPECTIUNI SARL (Senegal)	Filiala	Imprumuturi acordate; servicii prestate
OIL SERVICES LIMITED EASTERN EUROPE SRL	Filiala	Avansuri prestari servicii
ESPAROM S.A.	Alta parte legata	Chirie, utilitati, servicii prestate
ICSH S.A. HUNEDOARA	Alta parte legata	Vanzare de imobilizari, Refacturari
CORPORATE MANAGEMENT SOLUTIONS S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; refacturari
INDUSTRIA LINII S.A	Alta parte legata	Contract cesiune, Garantie adusa
GRUPUL IMOBILIAR TRUSTEE S.A.	Alta parte legata	Vanzare imobilizari corporale; chirii; refacturari
VULCAN S.A.	Alta parte legata	Chirii, Contract cesiune
SIRD TIMISOARA	Alta parte legata	Chirii
TEN AIRWAYS S.R.L.	Alta parte legata	Chirii, utilitati, servicii transport
FARM PREMIX S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
TALC DOLOMITA S.A.	Alta parte legata	imprumuturi acordate,chirie utilaje
AGROSEM S.A.	Alta parte legata	chirie,refacturare utilitati
PROSPECTIUNI INTERNATIONAL S.R.L.	Alta parte legata	Chirii
ILSA LAND	Alta parte legata	Imprumuturi acordate
AVIATION ASSET MANAGEMENT S.R.L. (fosta TENDER REAL ESTATE S.R.L.)	Alta parte legata	Chirii
PALACE SRL	Alta parte legata	Refacturari
VIRTUAL VISION INOVATION SRL	Alta parte legata	Chirii
TENDER ASSET MANAGEMENT S.R.L. (fosta VULCAN UPE S.R.L.)	Alta parte legata	Achizitie teren, cesiuni creante,imprumuturi primite
BRENT OIL CO S.R.L.	Alta parte legata	Imprumuturi acordate; chirie auto; chirie spatiu; servicii prestate
AEROSPACE TECHNOLOGY PARK S.A.	Alta parte legata	Imprumuturi primite

14. Informatii privind evolutia probabila a Grupului

Prospectiuni S.A.

Pentru anul 2026, estimam ca cererea de lucrari de achizitie de date geofizice se va mentine, pe plan intern, cel putin la nivelul anului 2025.

In contextul unui pret al petrolului mentinut (pana de curand) sub praguri considerate stimulative pentru investitii agresive, companiile din sector au adoptat o abordare prudenta, orientata preponderent spre optimizarea costurilor, mentinerea productiei existente si prioritizarea proiectelor cu grad ridicat de predictibilitate economica. Aceasta atitudine a condus la o selectie mai riguroasa a proiectelor, precum si la amanarea sau redimensionarea unor initiative cu profil de risc mai ridicat.

In zona de explorare si prospectiuni, incertitudinile legate de evolutia preturilor, precum si costurile ridicate asociate activitatilor de achizitie si interpretare de date geofizice, au determinat o temperare a cererii pentru proiecte de explorare extensiva. Operatorii au manifestat un interes mai accentuat pentru proiecte de completare a informatiilor existente, reevaluari de perimetre sau campanii cu obiective bine delimitate, in detrimentul programelor exploratorii de amploare. In acest context, activitatea de prospectiuni a fost influentata nu doar de nivelul preturilor la hidrocarburi, ci si de accesul la finantare, de politicile de tranzitie energetica si de necesitatea alinierii investitiilor la criterii de eficienta economica si sustenabilitate.

Pe termen mediu, activitatea de prospectare in Romania va continua sa fie influentata de contextul geopolitic regional, marcat de conflictul din Ucraina si de tensiunile persistente din Orientul Mijlociu, precum si de volatilitatea preturilor la hidrocarburi. Aceste elemente mentin un grad ridicat de incertitudine in deciziile de investitii ale operatorilor din industria de petrol si gaze, care sunt asteptati sa adopte o abordare prudenta, orientata catre proiecte cu risc controlat si vizibilitate economica sporita.

In ipoteza organizarii Rundei a XI-a de licitatii, este posibil ca interesul pentru activitati de prospectare sa cunoasca o dinamizare moderata, in special pentru perimetre cu potential geologic cunoscut, in contextul preocuparilor europene privind securitatea energetica si diversificarea surselor de aprovizionare. Chiar si in acest scenariu, programele de prospectare sunt asteptate sa fie etapizate si atent dimensionate, cu accent pe achizitia si reinterpretarea de date geofizice, mai degraba decat pe campanii exploratorii de amploare.

Pe de alta parte, in absenta organizarii Rundei a XI-a, activitatea de prospectare ar urma sa ramana limitata la perimetrele deja concesionate, fiind concentrata pe reevaluari, studii suplimentare si optimizarea portofoliilor existente. In acest caz, persistenta incertitudinilor geopolitice si lipsa unor oportunitati noi de concesionare ar putea mentine un nivel redus al investitiilor exploratorii, cu impact direct asupra volumului si ritmului lucrarilor de prospectiuni din Romania.

Pe plan extern, o data cu intrarea pe piata din Ucraina si finalizarea primului proiect de achizitie de date geofizice 3D acolo, demonstram capabilitatile Societatii de a realiza proiecte importante in tarile vecine, compensand astfel perioadele in care exista pauze intre proiectele din tara.

In ceea ce priveste serviciile de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda, avand in vedere contractele in vigoare dar si licitatiile la care participam, numarul de sonde care necesita serviciile noastre si calitatea activitatilor desfasurate, demonstrata in cei peste zece ani de cand am infiintat echipa de specialisti dedicati, estimam o crestere a cifrei de afaceri pe aceasta linie de business.

Aceste servicii vor ramane de actualitate pe intreaga durata de viata a sondelor de titei si gaze. Volumul de astfel de lucrari este in crestere fata de ultimii ani, avand in vedere urmatoarele aspecte:

- O sonda pentru a putea produce titei sau gaze, are nevoie in permanenta de aceste tipuri de operatii
- Aceste operatii se desfasoara pe intreaga durata a anului, nefiind influentate de factori externi climatici
- Costurile lucrarilor de work-over sunt mult mai reduse fata de costurile unei sonde noi
- Odata cu imbatranirea sondelor, operatiile la sonda cresc semnificativ (fara sa ajunga la costurile unei sonde noi), astfel aceste lucrari fiind preferate de companiile petroliere
- In Romania exista foarte multe sonde vechi, care necesita lucrari de reabilitare, favorizand cresterea numarului de operatii
- Recunoasterea calitatii exceptionale a lucrarilor efectuate de Prospectiuni de catre toti clienti (OMV Petrom, Romgaz, Mazarine, Stratum, Expert Petrolemum etc)

De asemenea, avem in vedere diversificarea activitatii, prin dezvoltarea departamentului de studii geologice si geotehnice (solide), care se poate adresa potentialilor clienti din domenii ce tin de lucrarile de infrastructura, explorare geologica pentru resurse minerale, respectiv geotermale.

UA GEO LLC:

Prin intermediul subsidiarei locale, Prospectiuni a demarat un proiect de achizitie de date geofizice 3D, pentru 316 kmp, incepand cu luna februarie 2025. Rezultatele obtinute si feedback-ul clientului confirma inalta calitate a serviciilor pe care Societatea le poate furniza, chiar si in conditiile unor provocari operationale considerabile. Strategia pe termen scurt este reprezentata de cresterea cotei de piata, prin preluarea unor proiecte de dimensiuni relativ mici, in urma carora putem demonstra calitatea lucrarilor, in vederea unei colaborari pe termen mediu si lung cu marii producatori din tara vecina.

Codecs S.A.:

Pentru anul 2026 urmarim cresterea portofoliului de cursuri si atragerea unui numar mai mare de cursanti, in ciuda conditiilor economice dificile.

15. Evenimente ulterioare

Nu este cazul.

16. CONCLUZII

Codecs S.A:

In anul 2026, Codecs S.A. va pune in practica un program de marketing eficient care sa combine armonios toate elementele mixului de marketing, astfel incat sa se indeplineasca obiectivele strategice ale companiei, atat prin realizarea profitului cat si prin furnizarea valorii pentru consumatori.

UA GEO LLC:

Analizand numarul si anvergura proiectelor existente sau anuntate a fi licitate in urmatoarea perioada, consideram ca desi exista un risc semnificativ generat de situatia geopolitica si militara, beneficiile dezvoltarii activitatii in aceasta tara pot fi determinante pentru o activitate echilibrata si profitabila, prin compensarea perioadelor in care nu sunt desfasurate proiecte in tara.

Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie:

Pentru anul 2026, avem in vedere continuarea activitatii de paza in parametrii optimi pentru a putea oferi suportul necesar desfasurarii proiectelor Societatii-mama, atat pentru achizitiile de date geofizice, cat si pentru operatiunile de investigare, respectiv perforare in gaura tubata (logging).

Prospectiuni S.A.:

Pentru anul 2026, ne mentinem orientarea principala catre piata romaneasca si partenerii strategici, fara a neglija participarea la licitatii sau negocieri directe initiate de alti producatori din domeniu.

Penuria proiectelor estimate, in contextul lipsei organizarii rundei a XI-a de licitatii privind concesiunile de petrol si gaze pe plan intern, determina o abordare prudenta in orientarea catre noi piete, in special din zona limitrofa tarii, unde mobilizarea activelor necesare poate fi realizata intr-un interval relativ scurt si cu eficienta operationala adecvata.

Odata cu derularea cu succes a primului proiect de achizitie de date geofizice 3D in Ucraina, prin intermediul subsidiarei locale, Societatea-mama a obtinut un feedback favorabil din partea clientilor si a initiat discutii cu alti potentiali clienti si parteneri. Analizand portofoliul de proiecte existente sau anuntate pentru perioada urmatoare, managementul apreciaza ca, desi contextul geopolitic si de securitate implica un nivel ridicat de risc si genereaza provocari operationale semnificative, o dezvoltare controlata a activitatii pe aceasta piata poate contribui la echilibrarea volumelor de lucrari si la compensarea perioadelor cu incarcare redusa pe plan intern.

In ceea ce priveste serviciile de investigare geofizica si perforare in gaura de sonda, anul 2025 a inregistrat o crestere de aproximativ 8% fata de anul precedent, pana la un nivel de circa 80 mil. lei. Avand in vedere licitatiile pe termen lung (4–5 ani) castigate in cursul anului anterior, numarul de sonde care necesita serviciile Societatii-mama, precum si experienta si calitatea lucrarilor realizate de echipa de specialisti in cei peste zece ani de activitate, managementul apreciaza ca exista premise pentru mentinerea unei evolutii favorabile si in anul 2026.

De asemenea, Societatea-mama are in vedere diversificarea activitatii prin dezvoltarea departamentului de studii geologice si geotehnice, cu adresabilitate catre clienti din domenii precum infrastructura, explorarea resurselor minerale si geotermale.

In ceea ce priveste resursele umane, strategia companiei ramane concentrata pe retentia personalului cheie din echipele geofizice, completata, in functie de necesar, de utilizarea personalului angajat temporar. Aceasta abordare, cu un impact limitat asupra timpilor de reactie in procesul de mobilizare a echipelor, a permis obtinerea unor economii semnificative, in special in perioadele fara activitate operationala.

Societatea-mama a mentinut un control strict al costurilor, reusind atat achitarea obligatiilor curente, cat si realizarea investitiilor necesare in echipamente si utilaje moderne. Aceste investitii contribuie atat la cresterea capacitatii de productie, cat si la implementarea celor mai recente tehnologii disponibile in piata, reprezentand o conditie esentiala pentru asigurarea continuitatii activitatii.

In ansamblu, directiile strategice asumate pentru anul 2026 – mentinerea prezentei pe piata interna, extinderea prudenta pe piete externe selectate, diversificarea liniilor de business si continuarea politicii de control al costurilor – creeaza premisele obtinerii unor rezultate financiare echilibrate. Societatea-mama dispune de experienta operationala, resursele tehnice si flexibilitatea organizationala necesare pentru valorificarea oportunitatilor identificate, mentinand in acelasi timp un nivel adecvat de control al riscurilor.

In aceste conditii, managementul apreciaza ca anul 2026 poate conduce la stabilizarea performantelor financiare si la obtinerea unor rezultate satisfacatoare, sustenabile pe termen mediu, in concordanta cu obiectivele strategice ale Grupului.

Presedinte Consiliu de Administratie

Teodor Ovidiu Tender